



Driving  
sustainable  
profitability  
through resilience  
and innovation



العرض التقديمي للمستثمرين

الربع الثالث والتسعة أشهر الأولى 2024

تم إعداد هذا العرض التقديمي لغرض الاطلاع فقط، ولم يتم التحقق من المعلومات الواردة فيه من مصادر مستقلة، ولم يتم تقديم أي تعهدات أو ضمانات صريحة أو ضمنية، فيما يتعلق بدقة هذه المعلومات أو صحتها أو اكتمالها، ولا ينبغي الاعتماد عليها بأي شكل من الأشكال. ولا تتحمل الشركة أو الشركات التابعة لها أو مستشاروها أو الأشخاص المرتبطون بها أو أي شخص آخر أي المسؤولية عن أي خسارة أيا كانت قد تنشأ (بسبب الإهمال أو غير ذلك) بشكل مباشر أو غير مباشر عن هذا العرض التقديمي أو محتوياته. ومع ذلك، فإن هذا العرض لن يقيد أو يستثني أو يحد من أي واجب أو أي مسؤولية تجاه أي شخص بموجب أي نظام نافذ أو لائحة سارية في أي ولاية قضائية. ولا يجوز التنصل من هذه المسؤولية أو الواجب (بما في ذلك فيما يختص بأية إجراءات احتيالية مضللة).

هذا ولم يتم تضمين أية بيانات مستقبلية في هذا العرض أو تأكيدها دون أساس معقول، كما لم يتم الإفصاح عنها إلا بحسن النية.



أحمد بن داود  
الرئيس التنفيذي



محمد سليم باتكا  
مدير الإدارة المالية



حسن جافيد  
المدير المالي ومدير علاقات المستثمرين

**داود القابضة:** شركة بن داود القابضة (رمز تداول: 4161 والشركة أو بن داود القابضة)، مجموعة متخصصة في مبيعات التجزئة، وتضم شركة توزيع تدعم سلسلة التوريد الخاصة بها. وهي تستخدم حلول تقنية المعلومات في عملياتها الأساسية، وتستحوذ بشكل استراتيجي على الشركات لتعزيز مكانتها في السوق، وتوظف استثماراتها لدعم النمو المستدام على المدى الطويل. وانطلاقاً من رؤيتها للنمو المستدام، تواصل بن داود القابضة ترسيخ مكانتها كشركة رائدة في قطاع مبيعات التجزئة، وتستهدف اغتنام الفرص الناشئة لتحقيق قيمة استثنائية لأصحاب المصلحة، كما تواصل في الوقت نفسه تطوير قطاع مبيعات التجزئة من خلال الابتكار المستمر والتزامها الثابت في تحقيق التميز في أعمالها من خلال العلامات التجارية التالية:

### متاجر البيع بالتجزئة

- **بن داود:** واحدة من العلامات التجارية الرائدة في تجارة التجزئة في المملكة العربية السعودية، وتركز في أولوياتها على تحقيق قيمة استثنائية مقابل النقد، وتقديم خدمات متميزة للعملاء، مما يجعلها مركز التسوق المفضل للمتسوقين.
- **الدانوب:** تصنف الدانوب بأنها علامة تجارية راقية لتجارة التجزئة، وأصبح اسمها مقترناً بالجودة والفخامة، وهي تقدم مجموعة واسعة من المنتجات العضوية والمتخصصة، كما تلبي احتياجات العملاء المميزين الذين يستهدفون الحصول على عروض راقية.
- **بن داود داش والدانوب داش:** تعتبر أسواق بن داود والدانوب أسواقاً رائدة في مفهوم المتاجر السريعة، وهي تمتلك متاجر في محطات قطار الحرمين السريع. وتعرض هذه المتاجر منتجات مستوردة عالية الجودة منتقاة بعناية، مما يوفر المزيد من الراحة للمتسوقين أثناء التسوق.

### صيدليات البيع بالتجزئة

- **زهرة الروضة** هي سلسلة صيدليات رائدة تتمتع علامتها التجارية بانتشار واسع، ويقع مقرها في مدينة الرياض، المملكة العربية السعودية، وتعرض مجموعة واسعة من منتجات وخدمات الرعاية الصحية، بما في ذلك الأدوية الموصوفة والأدوية اللاوصفية، والمستلزمات الطبية، ومنتجات العافية، ومستلزمات العناية الشخصية. وتدير الشركة 173 صيدلية تقع في مواقع استراتيجية في المملكة، مما يضمن وصول العملاء إليها بكل سهولة

عملية الاستحواذ مرهونة باستكمال الإجراءات القانونية/ تم توقيع اتفاقية الامتياز، ومن المتوقع البدء بافتتاح المتاجر.

Franchiser Retail Pharma  
Supermarket.  
Sustainability  
Leading...  
Solutions  
Opportunities  
Investment  
Acquisition  
Technology.  
Robotics  
Innovation  
Omni-channel  
Transformation  
Advantage Retail

## تقنية مبيعات التجزئة من خلال شركة مستقبل التجزئة لتقنية المعلومات

- **ايكون:** هي وكالة دولية رائدة في تقديم خدمات تسويقية من خلال المؤثرين، تتخذ من مدينة باريس مقرا لها، وتقدم حولا شاملة فيما يتعلق بالاستراتيجيات وإدارة المواهب وإنتاج المحتوى والإشراف، وتركز في أعمالها على العلامات التجارية الفاخرة في العالم، ولها حضور في أوروبا وآسيا والولايات المتحدة ومنطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا.
- **شركة التطبيقات الدولية المحدودة:** هي الشركة المطورة والمشغلة لقنوات التجارة الإلكترونية لأسواق الدانوب وأسواق بن داود، وتعمل على توسعة شبكتها من المتاجر المغلقة في كافة أنحاء المملكة، ولا تستهدف فقط الوصول بنسبة التسليم الفوري لمبيعاتها إلى 100% فقط، ولكنها تستهدف أيضا تعزيز تجربة العملاء. بالإضافة إلى ذلك، توفر الشركة لأسواق بن داود وأسواق الدانوب خدمات الدعم الرقمي، كما تشرف على تنفيذ برنامج الولاء للعملاء، حيث توفر لأسواق بن داود وأسواق الدانوب الأدوات اللازمة لاتخاذ القرارات ومشاركة العملاء بالاستناد على المعطيات.

## توزيع وأساليب الحياة

- **شركة جميرة التجارية:** تمارس الشركة أعمالها كشركة ذات مسؤولية محدودة تعمل في مبيعات الجملة والتجزئة والتوزيع، وتدير أعمالها من خلال أربعة أقسام هي الأمتعة وحقائب السفر والمواد الغذائية والألعاب والأجهزة المنزلية.

## نموذج الامتياز التجاري

- وقعت بن داود القابضة صفقة مع المجموعة الإقليمية لفتح ثمانية أسواق سوبرماركت (أسواق بن داود) في قطر.
- يدعم هذا التوسع استراتيجي بن داود في منطقة الخليج، حيث يتوقع تحقيق الأثر الإيجابي على الأداء في المدى المتوسط والمدى الطويل.

عملية الاستحواذ مرهونة باستكمال الإجراءات القانونية / تم توقيع اتفاقية الامتياز، ومن المتوقع البدء بافتتاح المتاجر

Franchiser Retail Pharma  
Supermarket.  
Sustainability  
Leading..  
Solutions  
Opportunities  
Investment  
Acquisition  
Technology.  
Robotics  
Innovation  
Omni-channel  
Transformation  
Advantage Retail

## عالم بن داود القابضة

تقنية مبيعات التجزئة من  
خلال شركة مستقبل التجزئة

## شركة التطبيقات الدولية

2

منصات إلكترونية فريدة  
لتجارة التجزئة – وتطبيق  
أسواق الدانوب وأسواق  
بن داود للمبيعات عبر  
الإنترنتالشركة الأولى في قنوات  
المبيعات المتعددةأكثر من 5.5 مليون عميل  
مسجلون في برنامج الولاء  
للشركةمتجر مغلق عملاق  
(مشغل آليا)  
يتوقع افتتاحه في  
الربع الرابع من العام  
الحالي 2024شبكة واسعة من  
المتاجر المغلقة  
وأسطول نقل يغطي  
المملكة بأكملها34  
متجر إلكتروني تم  
افتتاحها، وتقدم خدمة  
التوصيل من خلال  
تطبيق جاهزواحدة من أكبر وكالات التسويق المؤثرة  
(المرتبة الثالثة)حصلت على جائزة وكالة التسويق عبر  
المؤثرين في فرنسا للعام 2023\* للشركة حضور في أوروبا وأمريكا والشرق الأوسط  
وآسيا

## مبيعات التجزئة

- علامتين تجاريتين متميزتين لمتاجر السوبر ماركت / الهاير ماركت
- إطلاق علامتين تجاريتين جديدتين لافتتاح متاجر سريعة بمساحات تتراوح من 150 – 800 متر مربع.
- متاجر متنوعة ومتعددة
- تواجد قوي في الرياض والمنطقة الغربية
- 401 ألف متر مربع إجمالي مساحة متاجر الشركة
- 285 عدد المركبات التجارية التي يضمها اسطول النقل في الشركة.
- متاجر تتوزع على العديد من المدن الرئيسية في المملكة، بما في ذلك متجر واحد في البحرين.
- واحدة من أبرز ثلاث شركات تمتلك حصة سوقية كبيرة (7.9%: 2023 مقابل 7.4%: 2022)

## مبيعات الأدوية بالتجزئة

- وقعت بن داود القابضة اتفاقية بيع وشراء للاستحواذ على صيدليات زهرة الروضة.
- تتخذ الشركة التي تأسست عام 2001 من مدينة الرياض مقرا لها، ويعمل بها أكثر من 600 موظف.
- الشركة متخصصة في مبيعات التجزئة للمنتجات الصيدلانية وغير الصيدلانية.
- تلبى الشركة احتياجات قاعدة متنوعة من المستهلكين في المملكة، بما في ذلك الأفراد والعائلات والعاملين في مجال الرعاية الصحية والمستشفيات.
- تمتلك سلسلة تتكون من 173 صيدلية في المدن الرئيسية في المملكة، بما في ذلك الرياض ومكة المكرمة والمدينة المنورة.
- تم تسجيل الشركة في برنامج وصفي خلال السنة المالية 2022.

## توزيع وأساليب الحياة

توزيع حقائب سفر من العلامات  
التجارية الراقية  
ديلسي، إيسباك، كيبينغتوزيع مواد غذائية من العلامات  
التجارية الراقية  
الأغذية الوطنية، جينجر شوت،  
شاي كامباغنا تيكانيتوزيع ألعاب من العلامات  
التجارية الراقية  
إيديوكا، موتور ماكس، رد بوكس  
أيولوعلامة ETRE التجارية  
توفر مجموعة من المنتجات المنزلية  
الفاخرة ومبتكرات التصميم الداخلي

## نموذج الامتياز التجاري

تم توقيع اتفاقية الامتياز التجاري  
مع المجموعة الإقليميةسيتم افتتاح ثمانية متاجر تحت  
العلامة التجارية "أسواق بن داود" في  
"قطر"التوسع يدعم استراتيجية الشركة  
في منطقة الخليجمن المتوقع أن يحدث الأثر الإيجابي  
لافتتاح المتاجر على المدى المتوسط  
والمدى الطويل

عملية الاستحواذ مرهونة باستكمال الإجراءات القانونية/ تم توقيع اتفاقية الامتياز، ومن المتوقع بالبدء بافتتاح المتاجر

## رسالة الرئيس التنفيذي

## رسالة الرئيس التنفيذي



أحمد بن داود  
الرئيس التنفيذي

"وضعنا أداء الشركة على مسار حققنا من خلاله الاستقرار في نمو أعمالنا خلال التسعة أشهر الأولى من العام الحالي 2024، مما يؤكد تركيزنا الثابت على كفاءة الأعمال التي نقوم بها. وقد حققنا خلال الفترة، نمواً في الإيرادات بنسبة 2.4٪، الأمر الذي أدى إلى تحسن إجمالي هامش الربحية بنسبة 32.5٪ بالمقارنة مع نسبة 31.1٪ خلال نفس الفترة من عام 2023. وعلى الرغم من شدة المنافسة في السوق، إلا أننا حافظنا على أدائنا خلال الربع الثالث من العام الحالي 2024، وحققنا إيرادات بلغت 1,361.3 مليون ريال سعودي بالمقارنة مع إيرادات بلغت 1,358.8 مليون ريال سعودي خلال الربع الثالث من العام 2023. كما تحسن إجمالي هامش الربح من نسبة 31.0٪ إلى 33.0٪.

وقد أدى التزامنا بالنمو والاستراتيجيات التي تركز على العملاء إلى زيادة مبيعات الشركة وحصتها في السوق، لاسيما على ضوء الدعم الذي نحظى به من قاعدة عملائنا المخلصين التي تضم أكثر من 5.5 مليون عميل. ومن أجل تعزيز تجربة العملاء وتطوير تجارتنا الإلكترونية، فإننا نجهز لإطلاق متجر مغلق ضخم جديد في الربع الرابع من العام الحالي 2024، وهذا إلى جانب التحسينات التي نقوم بها باستمرار على متاجرنا السريعة بما يتماشى بشكل أكبر مع احتياجات عملائنا.

لقد أدى تدشين الشركة مؤخراً لمتجرها الرئيسي في المدينة المنورة والاستحواذ على شركة جميعة التجارية إلى التوسع في أعمال شبكة التوزيع التابعة للشركة ووصولنا إلى الأسواق، مما مهد الطريق لمزيد من فرص النمو وإتاحة الفرصة للشركة بالتوسع بشكل مستدام. وحققت شركة مستقبل التجزئة لتقنية المعلومات وشركة توزيع نمواً كبيراً في الإيرادات خلال الربع الثالث من العام الحالي 2024، مدفوعاً بالنمو في التجارة الإلكترونية، وزيادة الطلب على الخدمات الرقمية، وقوة أعمال شركة توزيع.

وإن من دواعي سروري أن أعلن أن بن داود القابضة وقعت اتفاقية للاستحواذ على نسبة 100٪ من صيدليات زهرة الروضة، وهو ما يتماشى تماماً مع رؤيتنا الاستراتيجية، ويشكل داعماً لرؤية المملكة 2020 من خلال الاستثمار في قطاع منتجات الصحة والعافية، وتوسيع شبكتنا متاجرنا. كما أننا سنوفر متاجر خدمة متكاملة لعملائنا من خلال دمج 173 صيدلية في سلسلة متاجرنا للبيع بالتجزئة، وعرض مجموعة واسعة من المنتجات الطبية والصحية والعناية الشخصية، مما يجعل بن داود القابضة شركة مبيعات التجزئة الرائدة في المملكة العربية السعودية التي توفر المنتجات الصيدلانية داخل متاجرنا، الأمر الذي يسهل وصول العملاء إلى المنتجات الصحية والاحتياجات اليومية الضرورية، ويؤكد على تفاني بن داود القابضة في تعزيز تجربة مشاركة العملاء والنمو المستدام على المدى الطويل.

ختاماً، يسرني أن أعلن عن اتفاقية الامتياز الجديدة التي وقعناها مع شركة المجموعة الإقليمية، والتي ستؤدي إلى دخول علامتنا التجارية (أسواق بن داود) إلى الأسواق القطرية من خلال افتتاح فروع جديدة".



أهم النتائج التشغيلية واستراتيجية النمو

# أهم النتائج التشغيلية خلال التسعة أشهر الأولى 2024

## النتائج التشغيلية

**4,252.1 مليون (+2.4%)**  
الإيرادات (بالريال السعودي) ونسبة النمو  
على أساس سنوي خلال التسعة أشهر  
الأولى 2024

**1,381.0 مليون (+7.1%)**  
إجمالي الربح (بالريال السعودي)  
ونسبة النمو على أساس سنوي خلال  
التسع أشهر الأولى 2024

**170.6 مليون (+12.2%)**  
صافي الربح (بالريال السعودي)  
ونسبة النمو على أساس سنوي  
خلال التسعة أشهر الأولى 2024

**4.0% (+0.3%)** على أساس سنوي  
نسبة هامش الربح

**توزيع أرباح بواقع 0.1 ريال سعودي/ سهم**  
تم توزيع أرباح للنصف الأول 2024 بواقع 0.1  
ريال سعودي/ السهم

## الاستراتيجية

### الاستحواذ على صيدليات زهرة الروضة

ستصبح بن داود شركة مبيعات التجزئة الأولى في المملكة التي توفر المنتجات الصيدلانية في متاجرها، من خلال دمج شبكة صيدليات زهرة الروضة التي تضم 173 صيدلية مع متاجر الشركة وذلك في كل من الرياض والمدينة المنورة ومكة المكرمة.

### الاستحواذ على شركة جميرة التجارية

شركة توزيع تتمتع بشراكات حصرية مع علامات تجارية عالمية من خلال الاستفادة من شبكة بن داود الواسعة التي تضم أسواق بن داود والدانوب.

### اتفاقية امتياز تجاري لافتتاح فروع لأسواق بن داود في قطر

تم توقيع اتفاقية مع المجموعة الإقليمية في قطر سيتم افتتاح ثمانية أسواق سوبر ماركت في قطر تحت العلامة التجارية "أسواق بن داود".

### المتاجر السريعة

تم إطلاق متاجر "الدانوب داش" و "بن داود داش" للاستفادة من الفرص المتاحة في قطاع الأسواق السريعة.

### تعزيز التوسع الجغرافي خلال التسعة أشهر الأولى 2024

- افتتاح 7 متاجر (3 أسواق سوبر ماركت، و 3 متاجر سريعة، وسوق هايبر ماركت)
- تم افتتاح أول متجر لسلسلة أسواق الدانوب في المدينة المنورة.
- سيتم تدشين متجر مغلق عملاق في أواخر العام الحالي 2024 من أجل تعزيز قنوات البيع المتعددة لأسواق الشركة، حيث تم القيام بافتتاح تجريبي بنجاح.



الاستحواذ على سلسلة صيدليات زهرة الروضة



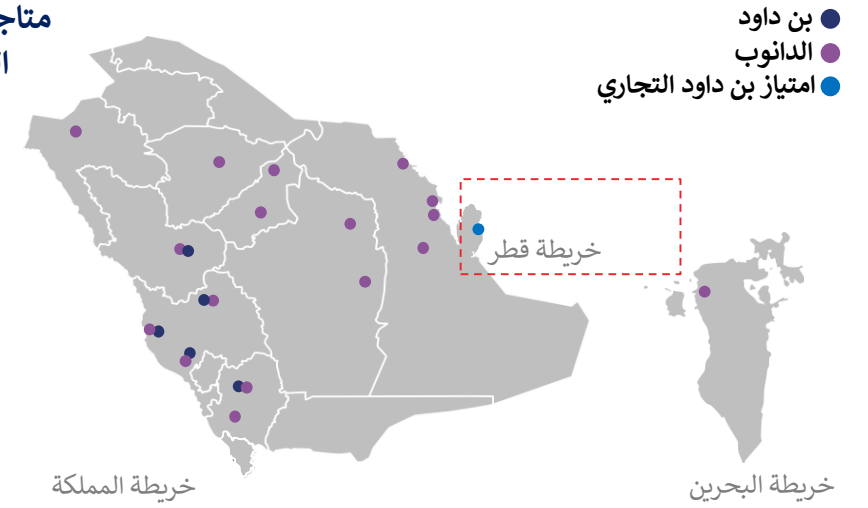
نموذج الامتياز التجاري - المجموعة الإقليمية - قطر



تدشين متاجر سريعة - "الدانوب داش"

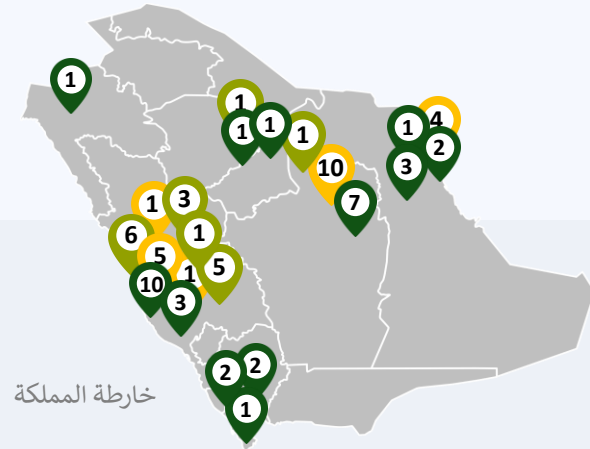


متاجر مبيعات  
التجزئة



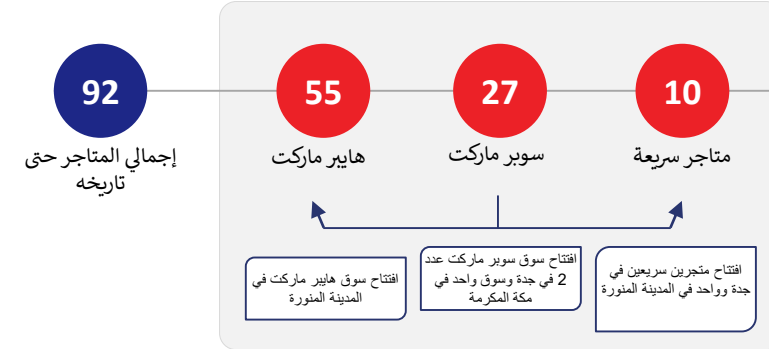
المتاجر الإلكترونية

مبيعات الأدوية بالتجزئة



● 21 متجر إلكتروني مغلق  
● 17 متجر إلكتروني داخل الأسواق  
● 34 سوق للمبيعات من خلال تطبيق جاهز

عملية الاستحواذ مبرهنة باستكمال الإجراءات القانونية/تم توقيع اتفاقية الامتياز، ومن المتوقع بالبدء بافتتاح المتاجر



- افتتاح سبعة متاجر (3 أسواق سوپر ماركت، 3 متاجر سريعة، سوق هايبرماركت)
- وقعت بن داود اتفاقية امتياز تجاري مع المجموعة الإقليمية لافتتاح فروع لأسواق بن داود في قطر.
- تم افتتاح متجرين مغلقين و34 متجر إلكتروني يتم توصيل السلع فيها من خلال تطبيق جاهز، وسيتم إضافة مزيد من الشركاء مستقبلا.
- توقيع اتفاقية بيع وشراء للاستحواذ على سلسلة صيدليات زهرة الروضة المنتشرة في 173 موقعا.

## قطاع التجزئة



تحسين أداء المتاجر القائمة



تشغيل المتاجر التي تم افتتاحها مؤخرا بكامل طاقتها



الاستمرار في التوسع في المتاجر



منهجية التركيز على العميل - التركيز على توفير تجربة تسوق متميزة للعميل  
مكافأة العملاء المسجلين في برنامج الولاء الذين يتجاوز عددهم 5.5 مليون عميل

## مبيعات الأدوية بالتجزئة



- تتماشى عملية الاستحواذ مع رؤية الشركة الاستراتيجية.
- المزيد من الاستثمار في قطاع الصحة والعافية وتعزيز شبكة الشركة من المتاجر.
- دمج سلسلة صيدليات زهرة الروضة البالغ عددها 173 صيدلية في خدمات مبيعات التجزئة للشركة، والتي تعرض مجموعة واسعة من المنتجات الطبية والصحية والعناية الشخصية.
- ستصبح بن داود القابضة أول شركة مبيعات تجزئة بالمملكة تقدم المنتجات الصيدلانية، مما يجعل منها مركزا رئيسيا للحصول على الاحتياجات الصيدلانية الضرورية اليومية، وتسهيل الحصول على منتجات الرعاية الصحية.

## تقنية التجزئة



ايكون

تعزيز النمو في السوق من خلال عمليات الاستحواذ الجديدة وتنويع قاعدة العملاء والاستثمار في إدارة الابتكار والمواهب.



شركة التطبيقات الدولية

- توظيف النتائج التي يتم الحصول عليها من تحليل البيانات والذكاء الصناعي في الحملات التسويقية.
- توفير الحلول التقنية المالية لتعزيز تجربة العملاء وحجم سلة المشتريات
- الاستثمار في البنية التحتية للتجارة الإلكترونية، وسلسلة التوريد، والروبوتات لتوسع المتاجر في كافة أنحاء المملكة.

## التوزيع



- تعزيز عملية التحكم في سلسلة التوريد لتقليل المخاطر وتحقيق التكامل الرأسي.
- العمل على استقطاب منتجات مختلف الوكالات المحلية والدولية من خلال الاستفادة من شبكة الشركة الواسعة من الفروع في جميع أنحاء المملكة العربية السعودية وتسويق هذه المنتجات.

## نموذج الامتياز التجاري



- من المقرر فتح 8 أسواق سوبرماركت في قطر تحت العلامة التجارية "أسواق بن داود" بموجب اتفاقية الامتياز التجاري.
- تحقيق استراتيجية الشركة في التوسع من خلال فتح متاجر لها في الأسواق الخليجية.

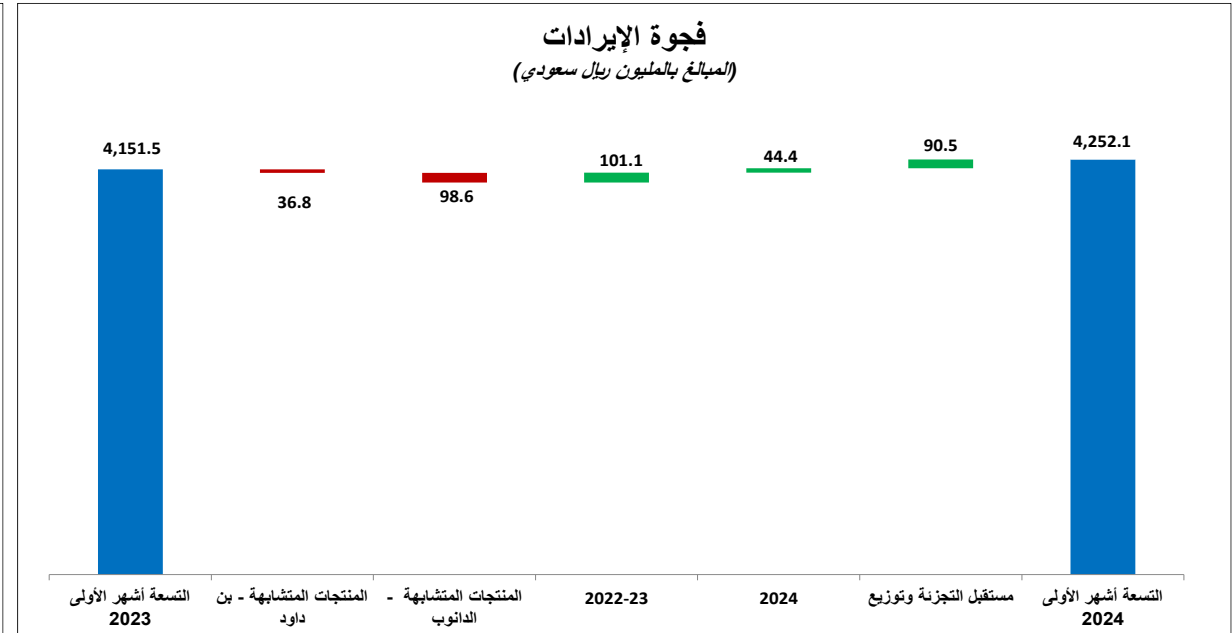
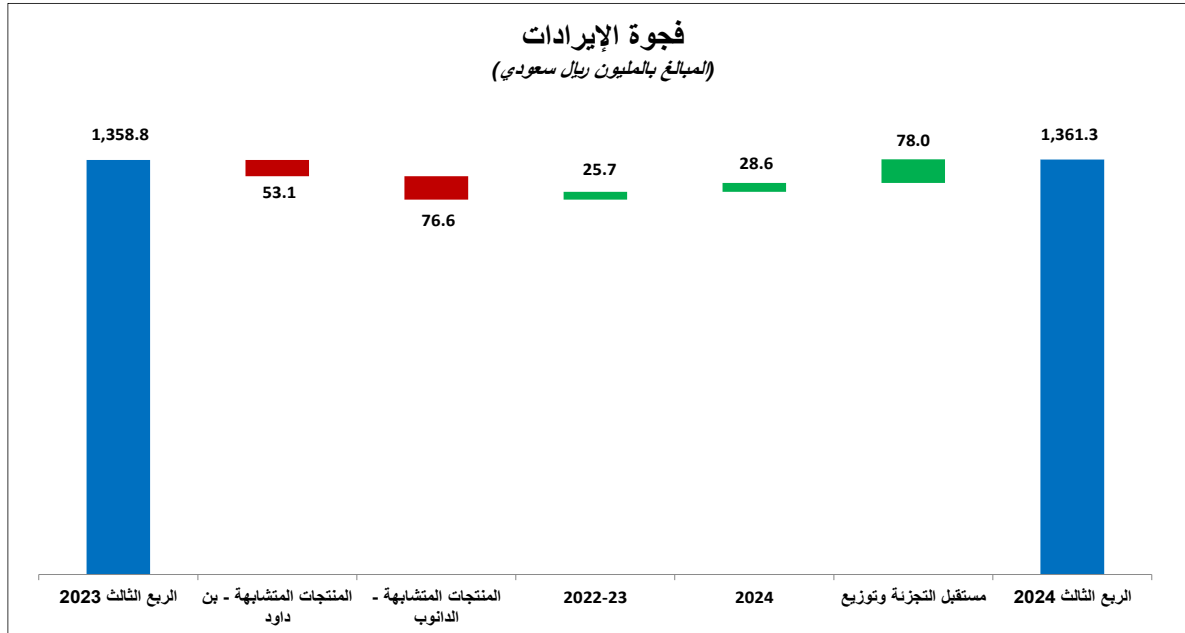
  
**بن داود**  
**DAWOOD**  
HOLDING القابضة



تقرير العمليات التجارية



# فجوة الإيرادات: الربع الثالث 2023 مقابل الربع الثالث 2024 والتسعة أشهر الأولى 2023 مقابل التسعة أشهر الأولى 2024



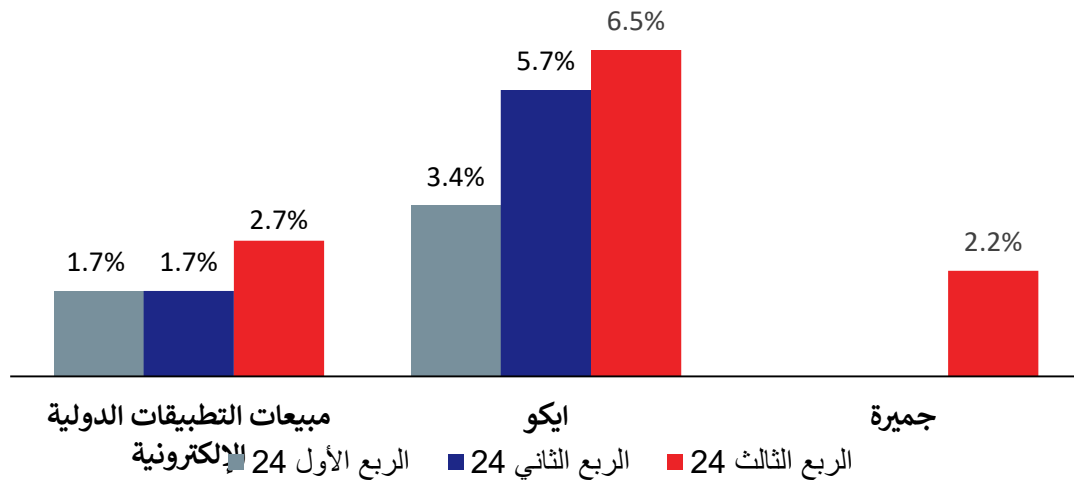
زادت الإيرادات خلال التسعة أشهر الأولى 2024 بنسبة 2.4% مقارنة بالتسعة أشهر الأولى من عام 2023، وزادت بنسبة 0.2% خلال الربع الثالث 2024 مقارنة بالربع الثالث 2023، نتيجة زيادة المبيعات في أسواق بن داود وأسواق الدانوب.

- عززت الشركة من الإيرادات، وزادت من حصتها السوقية نتيجة نجاح برنامج الولاء للعملاء، والقرارات المستندة على البيانات، وتحسن مزيد المنتجات.
- شهدت أسواق بن داود انخفاضا في الإيرادات يعود بصفة رئيسية إلى إغلاق متجرين في الربع الرابع 2023، والربع الأول 2024، إضافة على عدم زيادة الإقبال في بعض المواسم على التسوق في متاجر الشركة من قبل المعتمدين كما حدث في العام الماضي وتحديدا في الربع الثالث من العام، مقارنة بالربع الثاني من العام الحالي. إلا أن الإيرادات حققت نموا بنسبة 3.5% بعد استبعاد تأثير المتجرين اللذين تم إغلاقهما.
- زادت إيرادات أسواق الدانوب مدفوعة بقوة أداء المتاجر، وافتتاح متاجر جديدة، وبرنامج الولاء للعملاء، وتحقيق زيادة بنسبة 9.1% في مشتريات المستهلكين من نقاط البيع.
- عزز الاستحواذ على شركة جميعة التجارية، من إجمالي الإيرادات، وحققت شركة مستقبل التجزئة لتقنية المعلومات نموا في إيراداتها بنسبة 37%، وتحسن أداؤها نتيجة النمو الملموس في مبيعات الخدمات الرقمية والتجارة الإلكترونية لشركة أكيون وشركة التطبيقات الدولية في الشرق الأوسط.

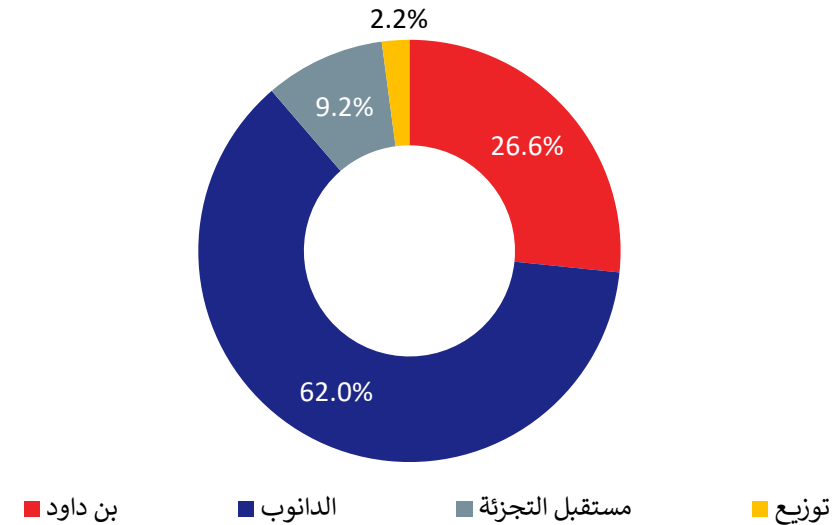
المصدر: معلومات الشركة، القوائم المالية الأولية للتسعة أشهر الأولى 2024، و 2023 والقوائم المالية لسنة 2023.

# الإيرادات بحسب الشركات التابعة وبحسب القطاع

مساهمة مبيعات شركة التطبيقات الدولية الإلكترونية، وايكون وجميرة في أداء بن داود القابضة



الإيرادات بحسب الشركات التابعة – الربع الثالث 2024



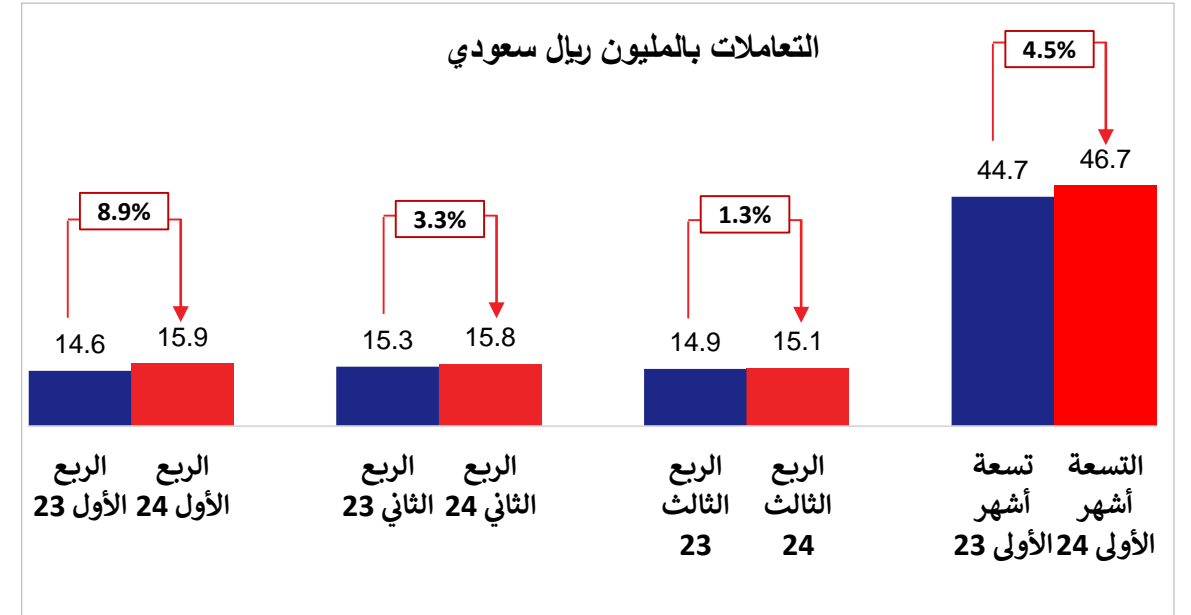
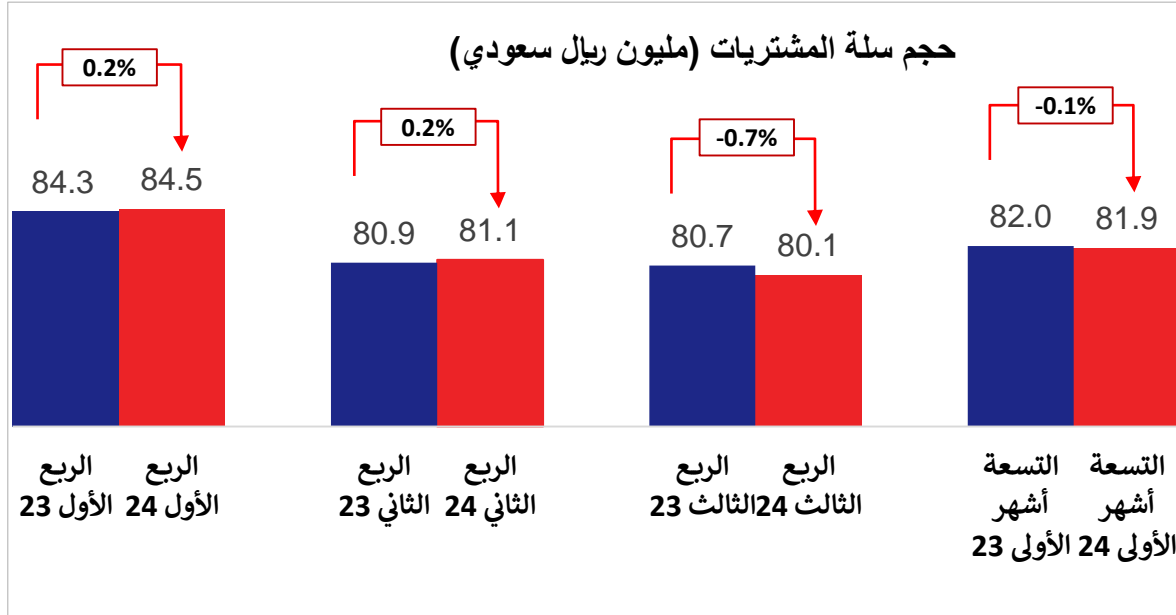
مساهمة المبيعات الإلكترونية لشركة التطبيقات الدولية وايكون وجميرة في الأداء الإجمالي للشركة:

- زادت مساهمة المبيعات الإلكترونية لشركة التطبيقات الدولية في إجمالي إيرادات الشركة بصورة ثابتة خلال العام الحالي 2024.
- ساهمت شركة ايكون بشكل ملموس في أداء بن داود القابضة بنسبة 6.5% مما يعكس الأداء القوي للشركة.
- حققت شركة جميرة مساهمة ملموسة بنسبة 2.2% بالرغم من أن الاستحواذ عليها لم يتم إلا مؤخراً.

الإيرادات بحسب الشركة التابعة:

- ساهمت أسواق الدانوب بأكبر جزء من الإيرادات بين الشركات التابعة، حيث ساهمت بنسبة 62.0%، وتلاها أسواق بن داود التي ساهمت بنسبة 26.6%.
- وبلغت مساهمة شركة مستقبل التجزئة لتقنية المعلومات نسبة 9.2% من إجمالي الإيرادات، في حين أن مساهمة شركة توزيع بلغت 2.2%.

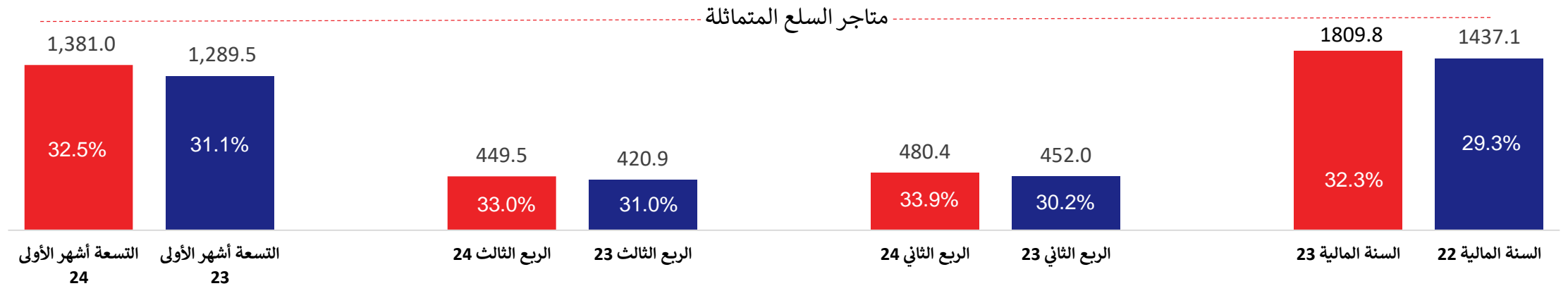




- زاد إجمالي التعاملات في الربع الثالث 2024، بنسبة 1.3% مقارنة بالربع الثالث 2023، مدفوعاً بقوة مشاركة العملاء، وتحسن تجربتهم، والمعلومات القيمة المتعلقة بسلوك المستهلكين التي تم الحصول عليها من برنامج الولاء.
- زاد إجمالي التعاملات بنسبة 4.5% خلال التسعة أشهر الأولى 2024 مقارنة بفترة التسعة أشهر الأولى 2023، مما يعكس عودة المستهلكين بصورة متكررة للتسوق في متاجر الشركة.
- بقي حجم سلة المشتريات ثابتاً، مع أنه شهد انخفاضاً طفيفاً بنسبة 0.1% في التسعة أشهر الأولى 2024 مقارنة بالتسعة أشهر الأولى 2023.

# تقرير العمليات التجارية للتسعة أشهر الأولى 2024

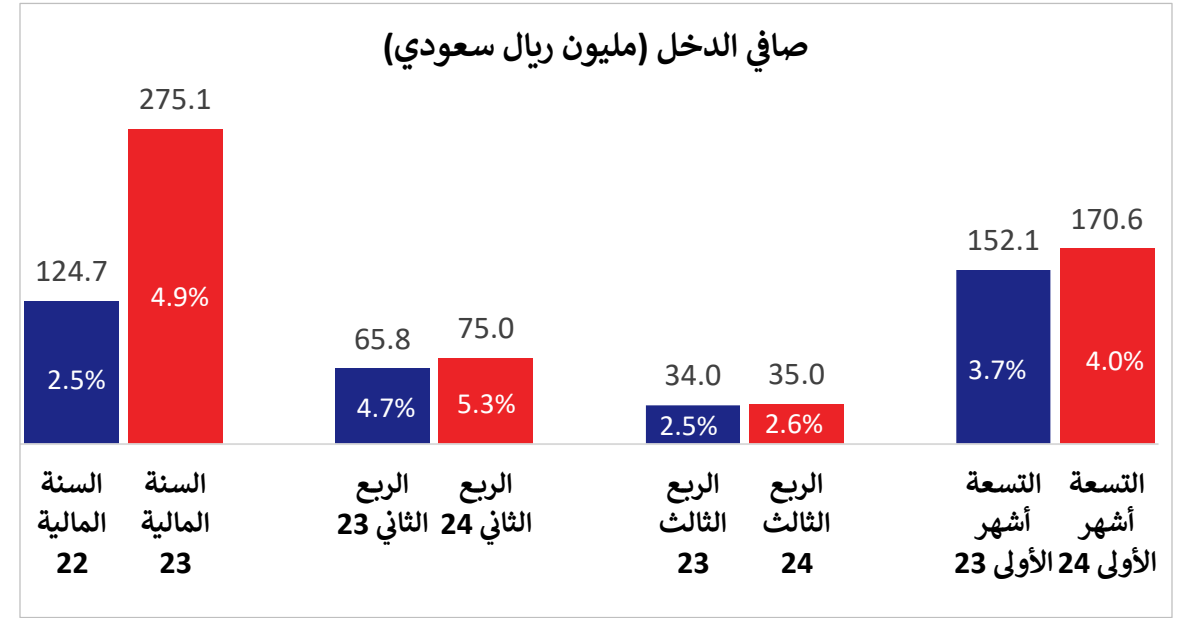
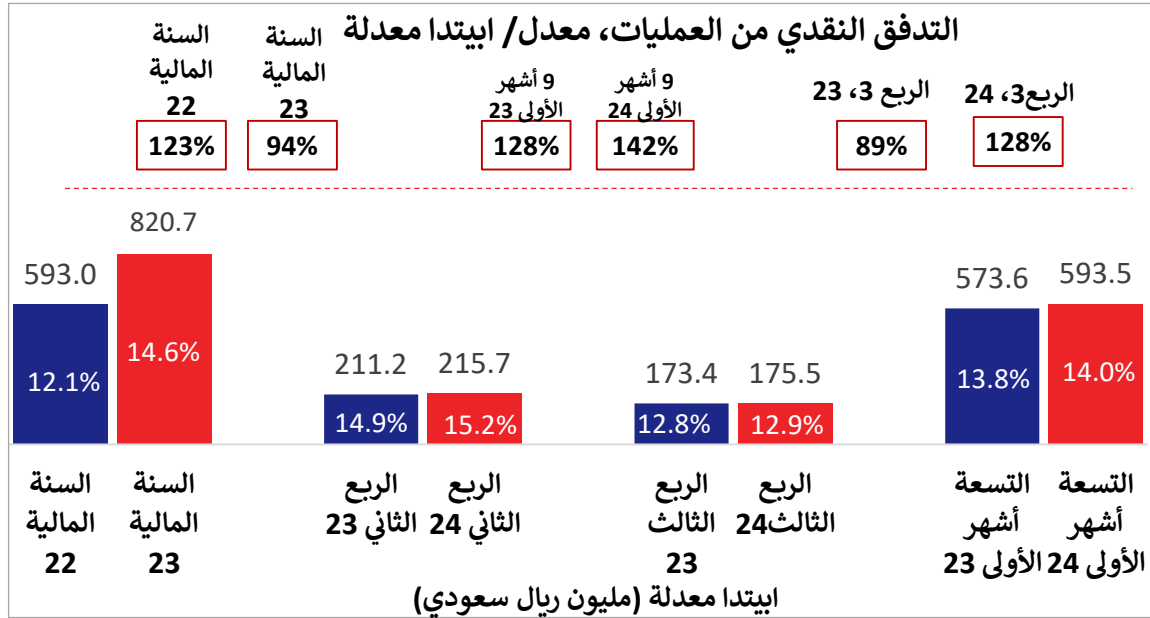
## هامش إجمالي الربح وإجمالي الربح (مليون ريال سعودي)



- بلغ إجمالي الربح في الربع الثالث 2024 ما قيمته 449.5 مليون ريال سعودي، مسجلا زيادة ملموسة بنسبة 6.8%، مقارنة بما قيمته 420.9 مليون ريال سعودي في الربع الثالث 2023.
- بلغ إجمالي الربح في التسعة أشهر الأولى 2024، ما قيمته 1,381.0 مليون ريال سعودي أو ما نسبته 32.5% من المبيعات، بالمقارنة مع 1,289.5 مليون ريال سعودي أو ما نسبته 31.1% من المبيعات في الربع المماثل 2023.
- يؤكد هذا التحسن الملحوظ في هامش إجمالي الربح على نجاح الشركة في تحسين مزيج المنتجات وتعزيز الدعم من الموردين من خلال تحسين شروط التعاقد مقارنة بالسنة السابقة.

المصدر: معلومات الشركة: (القوائم المالية الأولية) للتسعة أشهر الأولى 2024، و2023 والقوائم المالية المراجعة للسنة المالية 2023 والسنة المالية 2022

# تقرير العمليات التجارية للتسعة أشهر الأولى 2024



• صافي الربح باستثناء التخفيض غير المتكرر في مبالغ الإيجار للسنة المالية 2023.

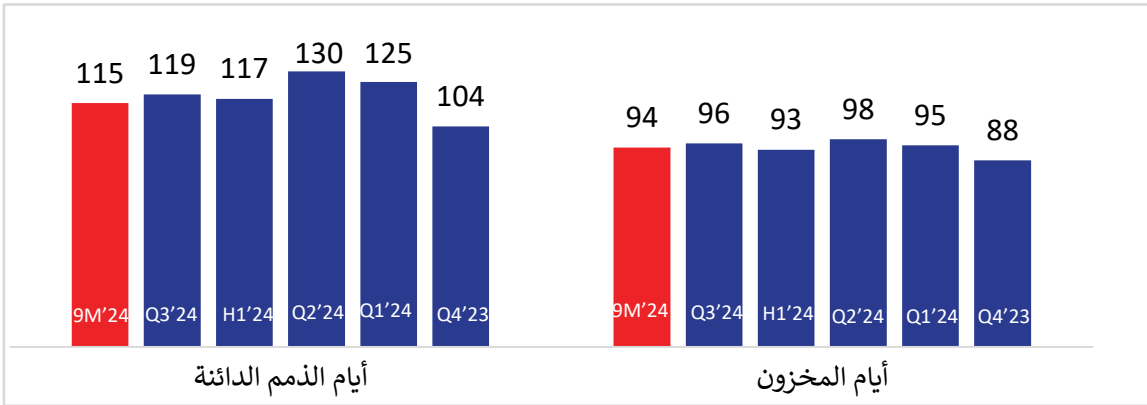
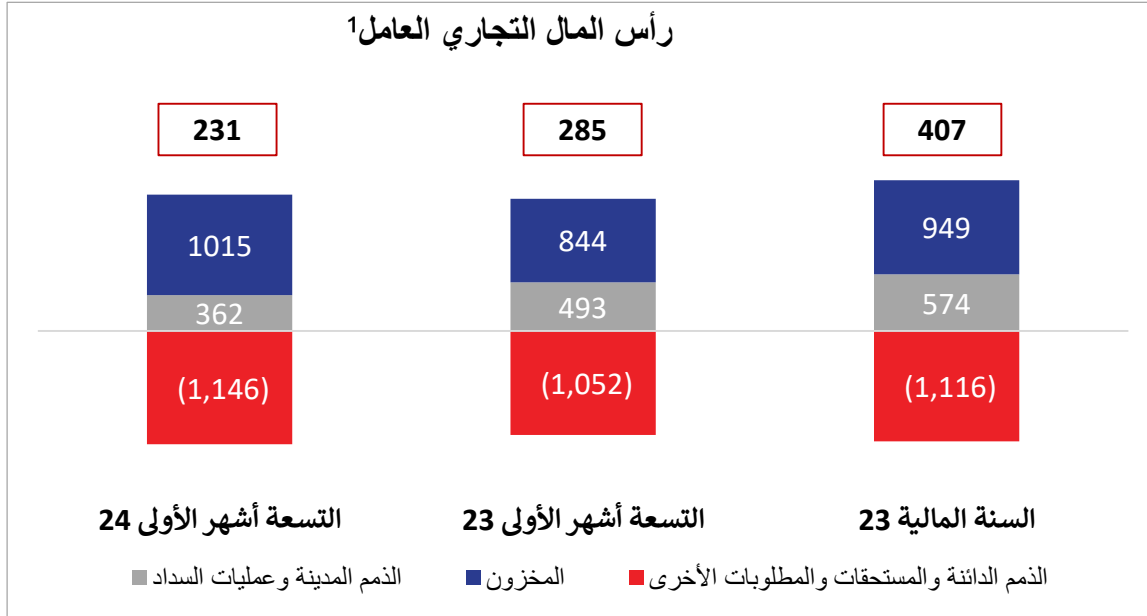
- زادت ابييتدا معدلة بصورة طفيفة لتصل إلى 175.5 مليون ريال سعودي في الربع الثالث 2024 مقارنة بما قيمته 173.4 مليون ريال سعودي في الربع الثالث 2023
- زاد هامش ابييتدا ليصل إلى 14.0% في التسعة أشهر الأولى من العام الحالي 2024 مقارنة بنسبة 13.8% في التسعة أشهر الأولى من عام 2023.
- زاد التدفق النقدي، معدل/ ابييتدا معدلة ليبلغ نسبة 142% في التسعة أشهر الأولى من العام الحالي 2024 مقارنة بنسبة 128% في التسعة أشهر الأولى 2023.

- ارتفع صافي الربح بنسبة 12.2% ليصل إلى 170.6 مليون ريال سعودي في التسعة أشهر الأولى من العام الحالي 2024، بالمقارنة مع 152.1 مليون ريال سعودي في التسعة أشهر الأولى من عام 2023، ما يمثل هامش صافي ربح بنسبة 4.0% مقابل نسبة 3.7% في الفترة المماثلة من عام 2023، وهو يمثل التأثير التراكمي للزيادة التي شهدتها المبيعات وإجمالي الهامش، والتي تأثرت جزئياً بزيادة المصروفات التشغيلية.
- زاد صافي الربح في الربع الثالث من العام الحالي 2024 بنسبة 2.9% ليصل إلى 35.0 مليون ريال سعودي بالمقارنة مع 34.0 مليون ريال سعودي في الربع الثالث من عام 2023.

المصدر: معلومات الشركة، القوائم المالية للربع الثالث والتسعة أشهر الأولى من السنة المالية 2024  
تعرف ابييتدا المعدلة بأنها الربح التشغيلي + الإهلاك والإطفاء + الجزء المتكرر من الدخل الآخر (مبيعات صناديق الكرتون الفارغة).

# تقرير العمليات التجارية للتسعة أشهر الأولى 2024

رأس المال التجاري العامل (مليون ريال سعودي)



## رأس المال التجاري العامل

انخفض رأس المال التجاري العامل بنسبة 18.9% مقارنة بالتسعة أشهر الأولى 2023 وبنسبة 43.2% مقارنة بالسنة المالية 2023. ويعود هذا الانخفاض بصفة رئيسية إلى:

## الذمم المدينة وعمليات السداد

يعود الانخفاض في أرصدة الذمم المدينة خلال التسعة أشهر الأولى 2024 إلى الجهود الناجحة للشركة في تحصيل الذمم المدينة من عملائها من الشركات. كما اتخذت قرارات مدروسة لتقليص نشاطاتها التجارية واسترداد الذمم المدينة المستحقة من عملائها من الشركات.

## الذمم الدائنة والمستحقات والمطلوبات الأخرى

يعود الارتفاع في الذمم الدائنة إلى زيادة المشتريات نتيجة افتتاح متاجر جديدة خلال الفترة. وتعود الزيادات الأخرى إلى عمليات شراء إضافية خاصة بالمتاجر التي سيتم افتتاحها في الربع الرابع من العام الحالي 2024.

## المخزون

شهد مستويات المخزون زيادة بنسبة 20.3% مقارنة بالتسعة أشهر الأولى 2023. وتعود هذه الزيادة إلى افتتاح ستة متاجر جديدة خلال التسعة أشهر الأولى 2024. وقد تم افتتاح متجر آخر بعد هذه الفترة، كما سيتم افتتاح متجرين آخرين خلال الربع الرابع 2024.

المصدر: معلومات الشركة، القوائم المالية للتسعة أشهر الأولى 2024 والربع الثالث 2024. يعرف رأس المال التجاري بأنه المخزون + الذمم المدينة وعمليات السداد-الذمم الدائنة والمستحقات والالتزامات الأخرى باستثناء الذمم الدائنة المتعلقة بالمصروفات الرأسمالية للموردين.

أيام المخزون = متوسط المخزون / تكلفة السلع المباعة \* 365

أيام الذمم الدائنة = متوسط الذمم الدائنة x عدد الأيام / تكلفة السلع المباعة

**بن داود**  
**DAWOOD**  
HOLDING القابضة



التوقعات المستقبلية ومحفزات النمو

## الاستثمار في شبكة أعمال البيع بالتجزئة يمكننا من الازدهار وتحقيق مخرجات مميزة

### النمو العضوي



#### متاجر البيع بالتجزئة

- تم افتتاح سبعة متاجر، وسيتم افتتاح متجرين آخرين خلال السنة، ثم افتتاح 6-7 متاجر سنويا.
- التركيز على مدينة الرياض والمنطقة الغربية.
- التوسع في قطاع متاجر المواد الغذائية الأساسية.

#### مبيعات الأدوية بالتجزئة

- دمج صيدليات زهرة الروضة بأسواق الشركة سيؤدي إلى تأسيس مراكز تسوق رئيسية للرفاهية والعناية الشخصية والتموينات وخدمات الصيدلية.

#### تقنية مبيعات التجزئة من خلال مستقبل التجزئة لتقنية المعلومات

- تخطط ايكون للتوسع في أعمالها بشكل كبير في كل من الولايات المتحدة الأمريكية، والمملكة المتحدة، والصين وآسيا.
- تستهدف شركة التطبيقات الدولية افتتاح متجر مغلق عملاق من أجل تعزيز حصتها سوق المبيعات الإلكترونية وغير الإلكترونية.

#### توزيع

- تستهدف بن داود القابضة استقطاب وكالات دولية من خلال شركة جيمرة التجارية بالاستفادة من شبكة التوزيع التابعة لها في المملكة العربية السعودية.

#### نموذج الامتياز التجاري

- توقيع اتفاقية مع المجموعة الإقليمية في قطر سيساعد بن داود القابضة في تحقيق خطتها للتوسع في منطقة الخليج العربي.

### الحصة السوقية



#### المبيعات الغذائية بالتجزئة، والأدوية بالتجزئة، وتوزيع، وتقنية مبيعات التجزئة وشركة التطبيقات الدولية

- زيادة الحصة السوقية من خلال طرح منتجات منافسة.
- زيادة التنوع في المنتجات من خلال استخدام برامج الولاء المعززة بالذكاء الصناعي.
- دمج التقنية المالية وتحليل البيانات من أجل زيادة حجم سلة مشتريات العملاء.
- ستصبح بن داود القابضة أول شركة مبيعات بالتجزئة التي تدمج بين الصيدليات وأسواق السوبر ماركت، مما يعزز من حصتها السوقية.
- زيادة عمليات توزيع العلامات التجارية العالمية بهدف تعزيز نطاق أعمال الشركة وزيادة حصتها السوقية.
- تعزز المتاجر المغلقة العملاقة من الوفاء بمتطلبات العملاء خلال عمليات التسوق الإلكتروني وغير الإلكتروني، مما يؤدي إلى زيادة الحصة السوقية للشركة.

#### تقنية مبيعات التجزئة

- تعزيز النمو في السوق من خلال عمليات الاستحواذ وتنوع العملاء وتعزيز مبادرات إدارة الابتكار والمواهب.

### تجربة المستهلكين



- تقديم عروض وخدمات مميزة وحلول متنوعة.
- وضع استراتيجيات جديدة لمشاركة العملاء الجدد.
- تصميم تجربة التسوق حسب تفضيلات العملاء.
- تعزيز المنافسة من خلال التركيز على الجودة.
- الاستحواذ على صيدليات مبيعات الأدوية بالتجزئة يؤكد على التزام الشركة بتعزيز مشاركة العملاء.
- هذه الاستراتيجية ستدعم أيضا النمو المستدام على المدى الطويل.

### نمو الهامش



- ترشيد التكلفة يتضمن تعديل مساحات المتاجر وتغيير مواقعها بناء على إقبال العملاء عليها.
- تحليل البيانات يقلل من تكاليف الحفاظ على العملاء، ويعزز المبيعات من المنتجات عالية الهامش، وقيم التعاملات، بما يؤدي إلى إنفاق ترويجي أكثر فعالية.
- تحسنت الكفاءة التشغيلية من خلال أتمتة المهام.
- مبيعات الأدوية بالتجزئة توفر هامش جوهري، الأمر الذي يعزز الربحية بعد دمج صيدليات الروضة في أسواق الشركة.
- هذه العملية من الدمج ستؤدي إلى تحقيق أداء مالي قوي، والقيام بمزيد من الاستثمار في فرص النمو.

### التدفق النقدي والنمو غير العضوي



- زيادة التدفق النقدي نتيجة زيادة رأس المال العامل وزيادة حجم الأعمال.
- الرصيد النقدي القوي يعزز من مكانة الشركة وقدرتها على استكشاف فرص عمل جديدة، بما في ذلك تمويل عملية الاستحواذ على شركة جيمرة بعد النصف الأول من العام الحالي 2024.
- التركيز على الاستثمار: يعزز مبيعات التجزئة وتوزيع والتقنية المالية.
- توزيع أرباح بواقع 0.1 ريال سعودي خلال النصف الأول 2024.
- تم تمويل عملية الاستحواذ على سلسلة صيدليات بيع بالتجزئة جزئيا من خلال تسهيلات خارجية، ولكن يتوقع أن يكون ذلك قصير الأمد.

  
**بن داوود**  
**DAWOOD**  
HOLDING القابضة

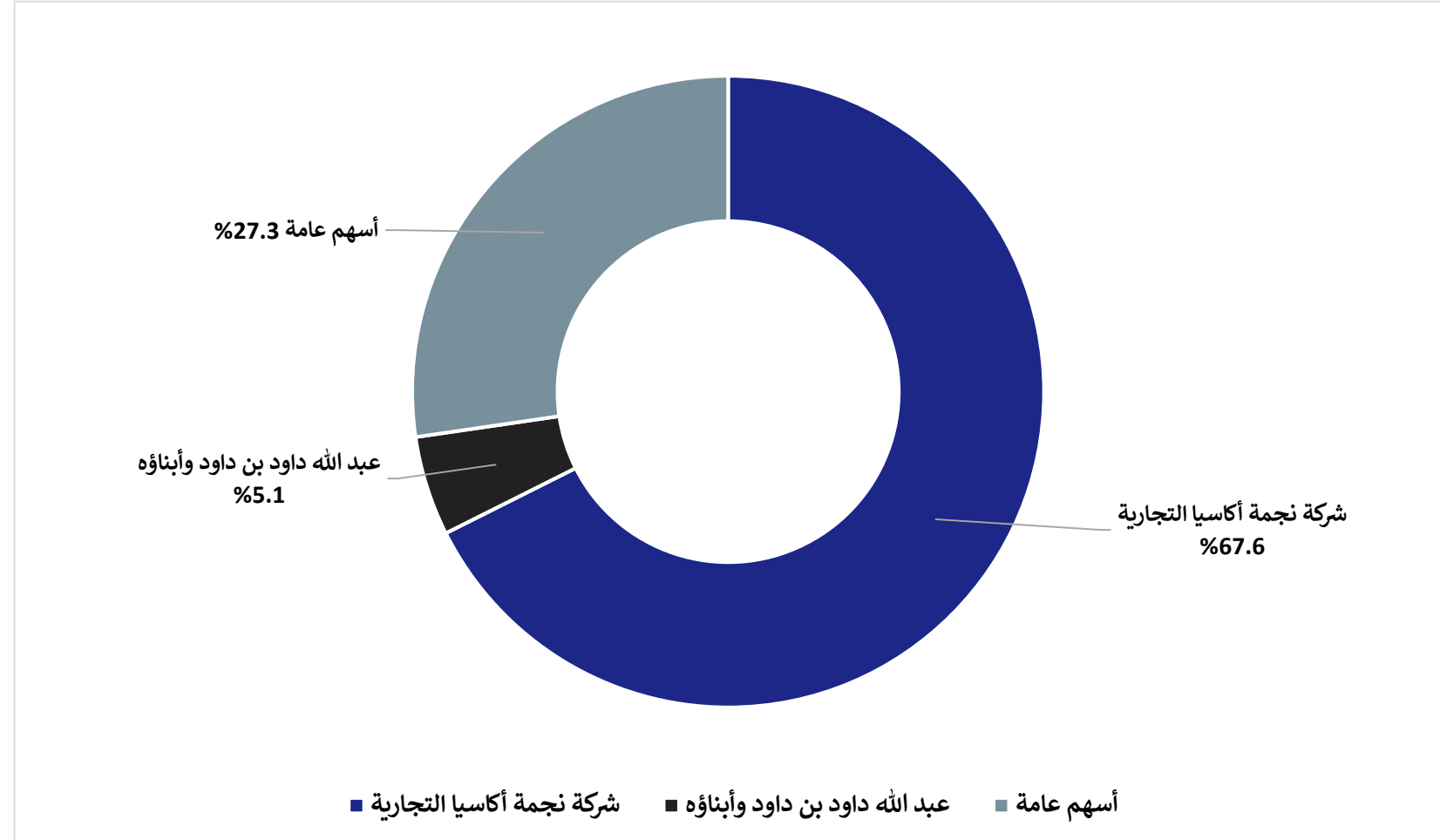
ملحق

على أساس سنوي	التسعة أشهر الأولى 2024	التسعة أشهر الأولى 2023	
+2.4%	4,252.1	4,151.5	المبيعات
+7.1%	1,381.0	1,289.5	إجمالي الربح
+140Bps	32.5	31.1	نسبة إجمالي الهامش
6.8%	1,146.9	1,073.4	مصروفات البيع والمصروفات العامة والإدارية
3.5%	593.5	573.6	اابتدا معدلة
20Bps	14.0	13.8	نسبة اابتدا معدلة
12.2%	170.6	152.1	صافي الدخل
+30Bps	4.0	3.7	نسبة صافي الدخل

## الإنجازات الرئيسية

- ❖ تحسن المبيعات في المتاجر بكافة فئاتها
- ❖ هامش مستدام
- ❖ الضبط الصارم للتكلفة
- ❖ المركز المالي الجيد





# شكرا لكم

المقر الرئيسي لشركة بن داود القابضة

طريق المدينة المنورة، النعيم، جدة، 21530



ص ب 51190، جدة - 21543



+966 12 605 3557



استفسارات المستثمرين

حسن جافيد (مدير علاقات المستثمرين)

[hassan.javaid@danube.com](mailto:hassan.javaid@danube.com)