



Driving  
sustainable  
profitability  
through resilience  
and innovation



العرض التقديمي للمستثمرين

الربع الثاني والنصف الأول من السنة المالية 2024

تم إعداد هذا العرض التقديمي لغرض الاطلاع فقط، ولم يتم التحقق من المعلومات الواردة فيه من مصادر مستقلة، ولم يتم تقديم أي تعهدات أو ضمانات صريحة أو ضمنية، فيما يتعلق بدقة هذه المعلومات أو صحتها أو اكتمالها، ولا ينبغي الاعتماد عليها بأي شكل من الأشكال. ولا تتحمل الشركة أو الشركات التابعة لها أو مستشاروها أو الأشخاص المرتبطون بها أو أي شخص آخر أي المسؤولية عن أي خسارة أيا كانت قد تنشأ (بسبب الإهمال أو غير ذلك) بشكل مباشر أو غير مباشر عن هذا العرض التقديمي أو محتوياته. ومع ذلك، فإن هذا العرض لن يقيد أو يستثني أو يحد من أي واجب أو أي مسؤولية تجاه أي شخص بموجب أي نظام نافذ أو لائحة سارية في أي ولاية قضائية. ولا يجوز التنصل من هذه المسؤولية أو الواجب (بما في ذلك فيما يختص بأية إجراءات احتيالية مضللة).

هذا ولم يتم تضمين أية بيانات مستقبلية في هذا العرض أو تأكيدها دون أساس معقول، كما لم يتم الإفصاح عنها إلا بحسن النية.



أحمد بن داود  
الرئيس التنفيذي



محمد سليم باتكا  
مدير الإدارة المالية



حسن جافيد  
المدير المالي ومدير علاقات المستثمرين

**داود القابضة:** شركة بن داود القابضة (رمز تداول: 4161 والشركة أو بن داود القابضة)، مجموعة متخصصة في مبيعات التجزئة، وتضم شركة توزيع تدعم سلسلة التوريد الخاصة بها. وهي تستخدم حلول تقنية المعلومات في عملياتها الأساسية، وتستخدم بشكل استراتيجي على الشركات لتعزيز مكانتها في السوق، وتوظف استثماراتها لدعم النمو المستدام على المدى الطويل. وانطلاقاً من رؤيتها للنمو المستدام، تواصل بن داود القابضة ترسيخ مكانتها كشركة رائدة في قطاع مبيعات التجزئة، وتستهدف اغتنام الفرص الناشئة لتحقيق قيمة استثنائية لأصحاب المصلحة، كما تواصل في الوقت نفسه تطوير قطاع مبيعات التجزئة من خلال الابتكار المستمر والتزامها الثابت في تحقيق التميز في أعمالها من خلال العلامات التجارية التالية:

### متاجر البيع بالتجزئة

- **بن داود:** واحدة من العلامات التجارية الرائدة في تجارة التجزئة في المملكة العربية السعودية، وتركز في أولوياتها على تحقيق قيمة استثنائية مقابل النقد، وتقديم خدمات متميزة للعملاء، مما يجعلها مركز التسوق المفضل للمتسوقين.
- **الدانوب:** تصنف الدانوب بأنها علامة تجارية راقية لتجارة التجزئة، وأصبح اسمها مقترنا بالجودة والفخامة، وهي تقدم مجموعة واسعة من المنتجات العضوية والمتخصصة، كما تلبى احتياجات العملاء المميزين الذين يستهدفون الحصول على عروض راقية.
- **بن داود داش والدانوب داش:** تعتبر أسواق بن داود والدانوب أسواقاً رائدة في مفهوم المتاجر السريعة، وهي تمتلك متاجر في محطات قطار الحرمين السريع. وتعرض هذه المتاجر منتجات مستوردة عالية الجودة منتقاة بعناية، مما يوفر المزيد من الراحة للمتسوقين أثناء التسوق.

### تقنية مبيعات التجزئة من خلال شركة مستقبل التجزئة لتقنية المعلومات

- **ايكون:** هي وكالة دولية رائدة في تقديم خدمات تسويقية من خلال المؤثرين، تتخذ من مدينة باريس مقراً لها، وتقدم حلولاً شاملة فيما يتعلق بالاستراتيجيات وإدارة المواهب وإنتاج المحتوى والإشراف، وتركز في أعمالها على العلامات التجارية الفاخرة في العالم، ولها حضور في أوروبا وآسيا والولايات المتحدة ومنطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا.
- **شركة التطبيقات الدولية المحدودة:** هي الشركة المطورة والمشغلة لقنوات التجارة الإلكترونية لأسواق الدانوب وأسواق بن داود، وتعمل على توسعة شبكتها من المتاجر المغلقة في كافة أنحاء المملكة، ولا تستهدف الشركة فقط الوصول بنسبة التسليم الفوري لمبيعاتها إلى 100% فقط، ولكنها تستهدف أيضاً تعزيز تجربة العملاء. بالإضافة إلى ذلك، توفر الشركة لأسواق بن داود وأسواق الدانوب خدمات الدعم الرقمي، كما تشرف على تنفيذ برنامج الولاء للعملاء، حيث توفر لأسواق بن داود وأسواق الدانوب الأدوات اللازمة لاتخاذ القرارات ومشاركة العملاء بالاستناد على المعطيات.

### التوزيع

- **شركة جميرة التجارية:** تمارس الشركة أعمالها كشركة ذات مسؤولية محدودة تعمل في مبيعات الجملة والتجزئة والتوزيع، وتدير أعمالها من خلال أربعة أقسام هي الأمتعة وحقائب السفر والمواد الغذائية والألعاب والأجهزة المنزلية.

Robotics Supermarket  
Sustainability  
Leading..  
Solutions  
Opportunities  
Investment  
Acquisition  
Technology  
Innovation  
Omni-channel  
Transformation  
Advantage Retail

## عالم بن داود القابضة

### متاجر التجزئة

- علامتين تجاريتين متميزتين لمتاجر السوبر ماركت / الهايبر ماركت
- إطلاق علامتين تجاريتين جديدتين لافتتاح متاجر سريعة بمساحات تتراوح من 150 – 800 متر مربع.
- متاجر متنوعة ومتعددة
- تواجد قوي في الرياض والمنطقة الغربية
- 396000 متر مربع إجمالي مساحة متاجر الشركة
- 285 عدد المركبات التجارية التي يضمها اسطول النقل في الشركة.
- متاجر تتوزع على العديد من المدن الرئيسية في المملكة، بما في ذلك متجر واحد في البحرين.
- واحدة من أبرز ثلاث شركات تمتلك حصة سوقية كبيرة (7.9%: 2023 مقابل 7.4%: 2022)

### تقنية مبيعات التجزئة من خلال شركة مستقبل التجزئة لتقنية المعلومات

2  
منصات إلكترونية فريدة  
لتجارة التجزئة – وتطبيق  
أسواق الدانوب وأسواق بن  
داود للمبيعات عبر  
الإنترنت

واحدة من أكبر وكالات التسويق  
المؤثرة (المرتبة الثالثة)

### شركة التطبيقات الدولية

5.2 مليون عميل  
مسجلون في برنامج  
الولاء للشركة

### ايكون

حصلت على جائزة وكالة  
التسويق عبر المؤثرين في فرنسا  
للعام 2023

من المتوقع تشغيل  
المتاجر المغلقة آليا خلال  
الربع الثالث من السنة  
المالية 2024

شبكة واسعة من المتاجر  
المغلقة وأسطول نقل يغطي  
المملكة بأكملها

\*للشركة حضور في أوروبا وأمريكا والشرق  
الأوسط وآسيا

### التوزيع

توزيع حقائب سفر من  
العلامات التجارية الراقية  
ديلسي، إيسباك، كيبيلنغ

توزيع مواد غذائية من العلامات  
التجارية الراقية  
الأغذية الوطنية، جينجر شوت،  
شاي كامباغنا تيكاني

توزيع ألعاب من العلامات  
التجارية الراقية  
إديوكا، موتور ماكس، رد بوكس  
أيولو

علامة ETRE التجارية  
توفر مجموعة من المنتجات  
المنزلية الفاخرة ومبتكرات  
التصميم الداخلي

توفر مجموعة كبيرة من الألعاب  
خاصة الألعاب التعليمية ذات  
القيمة المضافة القوية



## رسالة الرئيس التنفيذي

## رسالة الرئيس التنفيذي



أحمد بن داود  
الرئيس التنفيذي

"فاق أداء الشركة في النصف الأول من السنة المالية 2024 أداءها في الفترة المماثلة من السنة المالية السابقة، سواء من حيث الإيرادات أو الربحية، حيث زادت الإيرادات بنسبة 3.5٪ وفي الوقت نفسه زاد إجمالي الهامش من نسبة 31.1٪ في النصف الأول من السنة المالية 2023 إلى 32.2٪ في النصف الأول من السنة المالية 2024. ويعود هذا النجاح في سوق تشهد تنافسا كبيرا، إلى حد بعيد إلى قدرتنا المتميزة على تلبية احتياجات العملاء وتفضيلاتهم بشكل فعال، وهو ما يعكس عملية اتخاذ القرارات التي تستند على البيانات، واستراتيجيات التسعير المبتكرة، والمزيج المتميز للمنتجات، وتضافر الجهود لتعزيز تجربة التسوق في متاجر الشركة. وقد تم دعم هذا النهج الذي نعتمده في السوق من خلال زيادة التركيز على إدارة وكفاءة سلسلة التوريد.

يعد برنامج الولاء في الشركة عنصرا رئيسيا في استراتيجيتنا، حيث تجاوز عدد الأعضاء المسجلين في البرنامج 5.2 مليون عميل في الربع الثاني من السنة المالية 2024، ويعود الفضل في جزء كبير من مبيعات التجزئة في الشركة إلى هذا البرنامج الذي يعد من البرامج الرائدة في السوق. توفر بن داود القابضة أيضا حلول التقنية المالية التي تدعم خدماتها وتسهل عملياتها، وتعزز مشاركة العملاء أيضا. ويعتبر التعاون فيما بيننا وشركة تمارا أحد الأمثلة على ذلك، الأمر الذي يمكننا من أن نوفر للعملاء خيارات الدفع بالتقسيط، سواء من خلال التسوق بالحضور إلى متاجرنا أو عبر الإنترنت.

بالإضافة إلى ذلك، من المتوقع أن يكون للاستحواذ على شركة جميرة التجارية تأثير إيجابي على النتائج المالية للشركة، كما سيحقق الفائدة للمساهمين أيضا. وسيتمكن الشركة من التحكم بشكل أكبر في إدارة سلسلة التوريد، وصولا إلى الهامش الذي تحقق على مستوى التوزيع، وتقديم مجموعة متنوعة من المنتجات لعملاء الشركة المسجلين في برنامج الولاء، وتحسين ربحية الشركة التي تم الاستحواذ عليها من خلال عمليات التوريد في التكلفة التشغيلية.

كذلك حققت شركة التطبيقات الدولية نمواً ملموساً في الإيرادات في النصف الأول من السنة المالية 2024، مما يعكس نمواً في حجم التجارة الإلكترونية والخدمات الرقمية. لقد كان أداء شركة يكون في النصف الأول من العام قويا، مدفوعا بالنمو الكبير للغاية في أعمالها في الشرق الأوسط، الأمر الذي عوض تباطؤ أعمالها في أوروبا.

وتجدر الإشارة إلى أننا قمنا في الآونة الأخيرة بافتتاح خمسة متاجر جديدة في كل من جده والمدينة المنورة، وهي تتبع لسلسلة متاجر الدانوب وبن داود معاً. ومن المتوقع أن نفتح أربعة متاجر أخرى خلال السنة المالية 2024، مما يعزز من التزامنا بالتوسع في أعمالنا وتقديم خدماتنا للمزيد من العملاء."

# استراتيجية النمو وأهم النتائج التشغيلية



# استراتيجية نمو واضحة المعالم

## قطاع التجزئة



تطوير أداء المتاجر القائمة



تشغيل المتاجر التي تم افتتاحها مؤخراً بكامل طاقتها



الاستمرار في التوسع في المتاجر



منهجية التركيز على العميل – التركيز على توفير تجربة تسوق متميزة للعميل  
مكافأة العملاء المسجلين في برنامج الولاء الذين يتجاوز عددهم 5.2 مليون عميل

## تقنية التجزئة

ايكون



تعزيز النمو في السوق من خلال عمليات الاستحواذ الجديدة وتنوع قاعدة العملاء والاستثمار في إدارة الابتكار والمواهب

## شركة التطبيقات الدولية



- بصفتها شركة رائدة، تتطلع ايكون إلى تعزيز حصتها السوقية من خلال:
- توظيف النتائج التي يتم الحصول عليها من تحليل البيانات والذكاء الصناعي في الحملات التسويقية.
- توفير الحلول التقنية المالية لتعزيز تجربة العملاء وحجم سلة المشتريات.

## التوزيع



- تحقيق هدف الشركة في التوسع في عمليات التوزيع.
- تعزيز عملية التحكم في سلسلة التوريد لتقليل المخاطر وتحقيق التكامل الرأسي.
- العمل على استقطاب منتجات مختلف الوكالات المحلية والدولية من خلال الاستفادة من شبكة الشركة الواسعة من الفروع في جميع أنحاء المملكة العربية السعودية وتسويق هذه المنتجات.

Distribution  
Supermarket  
Luxury Fashion  
Sustainability Innovation  
Technology Omni-channel  
Transformation Influencer  
Experience Household  
Retail Life Style  
Advantage

# أهم النتائج التشغيلية خلال النصف الأول من السنة المالية 2024

**2,890.8 مليون (+3.5%)**

الإيرادات (ريال سعودي) ونسبة النمو على أساس سنوي في النصف الأول من السنة المالية 2024

**931.5 مليون (+7.2%)**

إجمالي الربح (ريال سعودي) ونسبة النمو على أساس سنوي في النصف الأول من السنة المالية 2024

**135.6 مليون (+14.9%)**

صافي الربح (ريال سعودي) ونسبة النمو على أساس سنوي في النصف الأول من السنة المالية 2024

**4.7% (+0.5% على أساس سنوي)**

نسبة هامش صافي الربح

**418.0 مليون (+4.5%)**

إبيتدا معدلة (الأرباح قبل الفائدة والضريبة والإهلاك والإطفاء (ريال سعودي) والنمو على أساس سنوي في النصف الأول من السنة المالية 2024

**تعزيز التوسع الجغرافي  
للقطاعات غير قطاع التجزئة**

شركة التطبيقات الدولية: افتتاح متجرين مغلقين في الرياض  
ايكون: الاستحواذ على إحدى شركات تسويق الباركود في الهند

**الاستمرار في عمليات التوسع في قطاع التجزئة في النصف الأول من السنة المالية 2024**

تم افتتاح سوبر ماركت في مكة المكرمة وسوبر ماركت في جدة  
\*تم افتتاح سوبر ماركت ومتجر سريع في جدة بعد النصف الأول من السنة المالية 2024

**الاستحواذ على شركة جميرة التجارية**

توزيع  
تحقيق الرؤية الاستراتيجية للشركة من خلال التوسع في قطاع أعمال التوزيع بعد النصف الأول من السنة المالية 2024

Leading...

Supermarket Retail  
Sustainability Innovation

Robotics Technology

Advantage Omni-channel

Investment Transformation

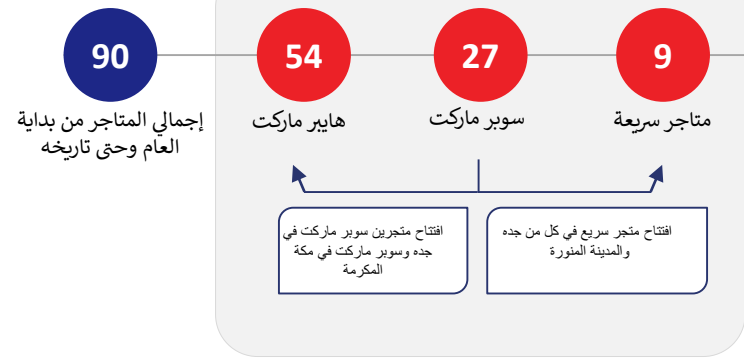
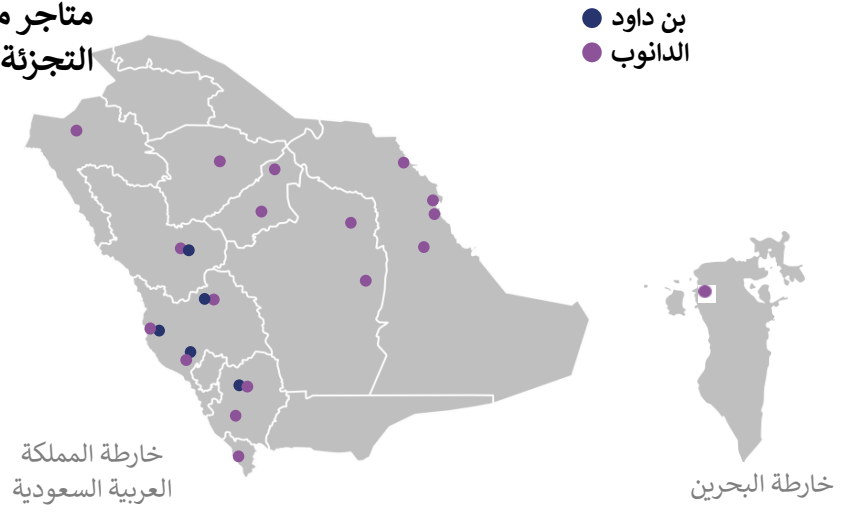
Solutions Acquisition

Supply Chain Distribution

Opportunities

# التغطية الجغرافية

## متاجر مبيعات التجزئة

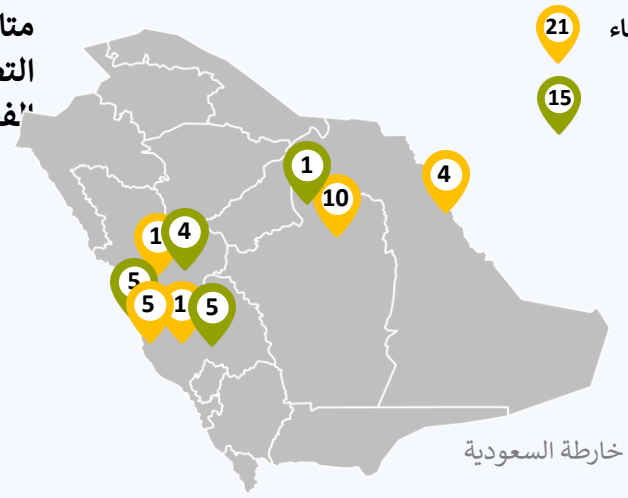


- افتتحت الشركة متجر سوبر ماركت في مكة المكرمة وآخر في جدة في النصف الأول من السنة المالية 2024
- افتتحت الشركة متجرا سريعا في المدينة المنورة في النصف الأول من السنة المالية 2024
- افتتحت الشركة متجرين مغلقين في الرياض في النصف الأول من السنة المالية 2024
- افتتحت الشركة متجر سوبر ماركت و متجر سريع في جدة بعد النصف الأول من السنة المالية 2024

## ايكون



## متاجر شركة التطبيقات الدولية في "فضاء الإلكتروني"



  
**بن داود**  
**DAWOOD**  
القابضة HOLDING



تقرير العمليات التجارية



ضار و فواكه  
FRUIT & VEGETABLES

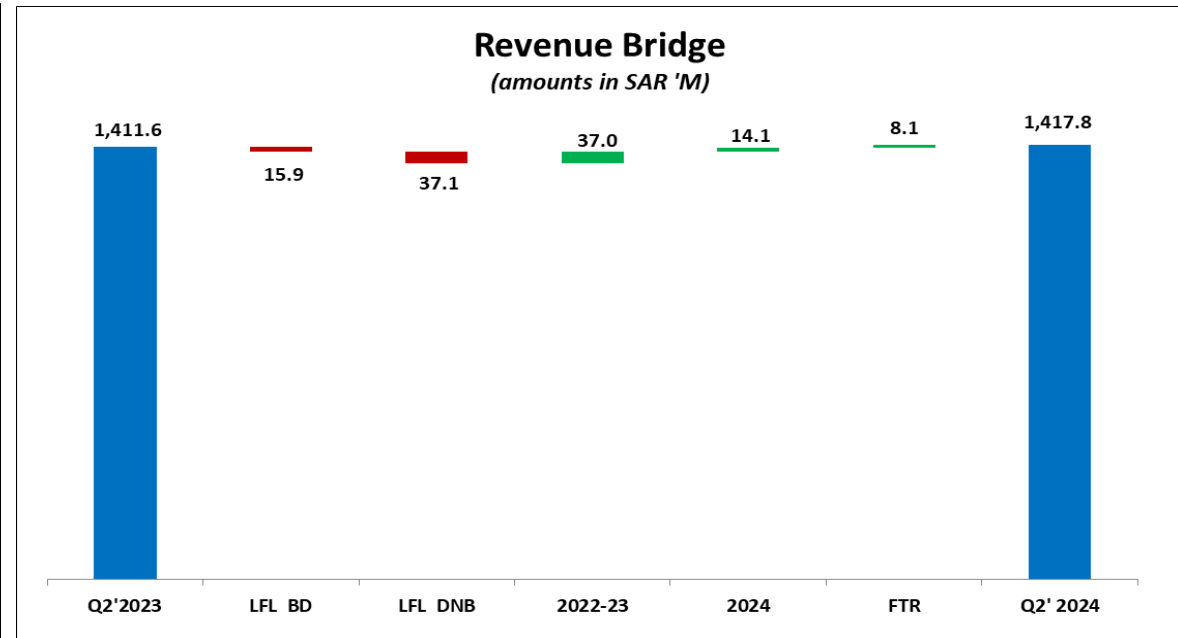
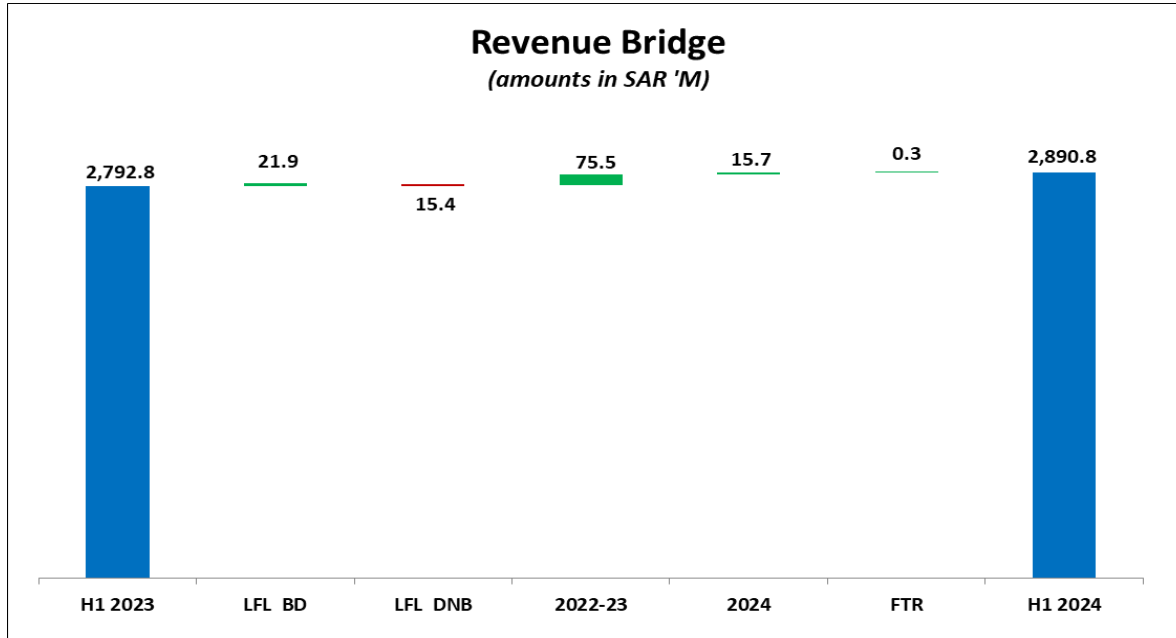
NATURAL FOOD  
FRESH FARM

FRUIT & VEGETABLES  
ضار و فواكه

SOFT DRINKS



# فجوة الإيرادات: الربع الثاني 2023 مقابل الربع الثاني 2024 والنصف الأول 2023 مقابل النصف الأول 2024



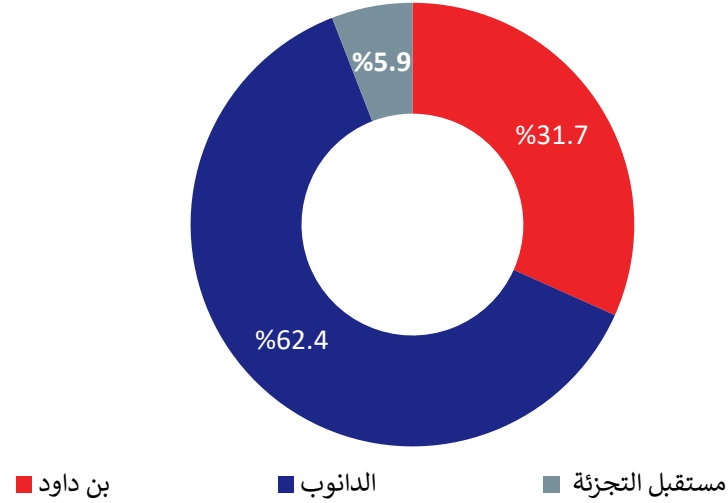
زادت إيرادات النصف الأول من السنة المالية 2024 بنسبة 3.5% بالمقارنة مع النصف الأول من السنة المالية 2023، وزادت بنسبة 0.4% في الربع الثاني من السنة المالية 2024 بالمقارنة مع الربع الثاني من السنة المالية 2023، وذلك نتيجة زيادة عدد متاجر كل من أسواق بن داود وأسواق الدانوب.

- نتجت هذه الزيادة عن النجاح المستمر لبرنامج الولاء لشركة، والتزامنا باتخاذ قرارات قائمة على البيانات، وتحسين مزيج المنتجات وتجربة التسوق، بالإضافة إلى زيادة مساهمات أعمال التقنية في المجموعة.
- حققت متاجر الدانوب مبيعات بقيمة 1,819.3 مليون ريال سعودي في النصف الأول من السنة المالية 2024، بالمقارنة مع 1,743.6 مليون ريال سعودي في النصف الأول من السنة المالية 2023، مما يعكس زيادة بنسبة 4.3% على الرغم من انخفاض المبيعات للعملاء من الشركات.
- أعلنت متاجر بن داود عن نمو إيجابي بنسبة 2.4% في النصف الأول من السنة المالية 2024، ويعود هذا النمو إلى تحسن الأداء وزيادة الطلب.
- يؤكد هذا التوجه على محاولتنا الجادة لتحسين مشاركة العملاء من خلال مجموعة متنوعة من الوسائل بما في ذلك استراتيجيات التسعير المبتكرة التي تستند على الاستخدام الفعال للبيانات المستمدة من برنامج الولاء للعملاء الرائد في السوق.
- علاوة على ذلك، تحسن أداء شركة مستقبل التجزئة لتقنية المعلومات بسبب النمو الكبير في أعمال شركة أيكون في الشرق الأوسط وفي أعمال التجارة الإلكترونية والخدمات الرقمية التي تقدمها شركة التطبيقات الدولية.

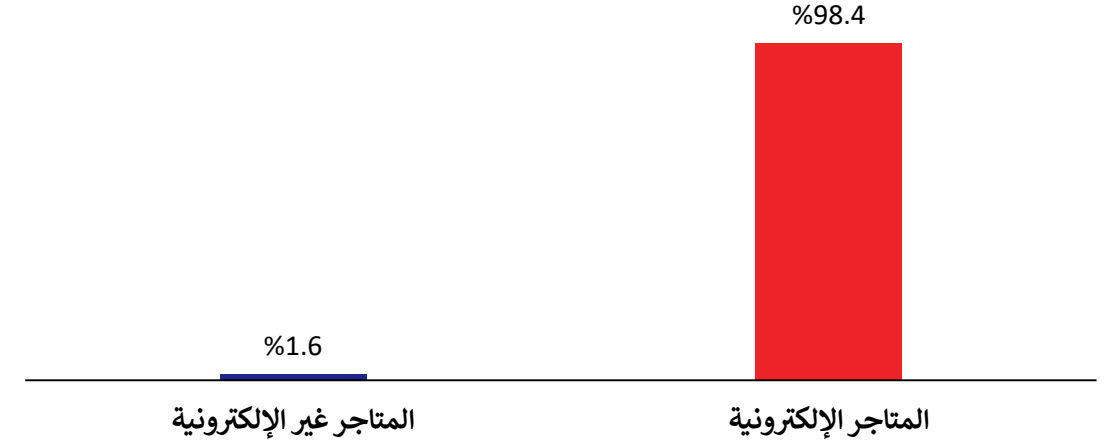
المصدر: معلومات الشركة، القوائم المالية (الأولية) للنصف الأول من السنة المالية 2024 والسنة المالية 2023 والقوائم المالية للسنة المالية 2023

# الإيرادات بحسب الشركات التابعة وإيرادات المتاجر الإلكترونية مقابل المتاجر غير الإلكترونية

الإيرادات بحسب الشركات التابعة – الربع الثاني 2024



المتاجر الإلكترونية مقابل المتاجر غير الإلكترونية – الربع الثاني 2024



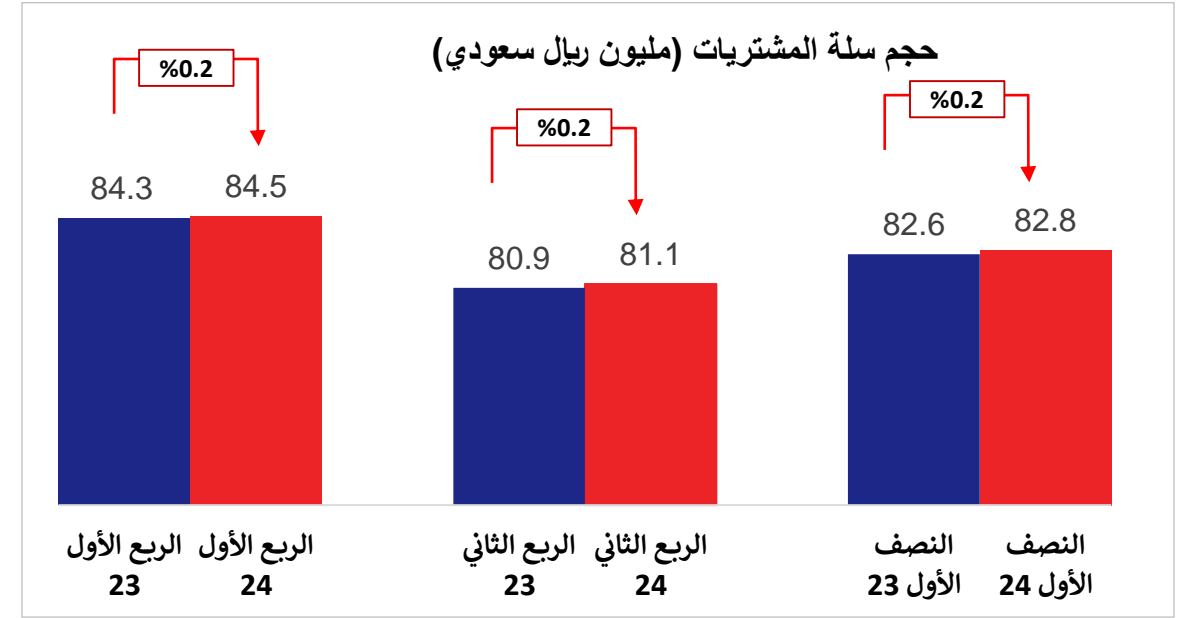
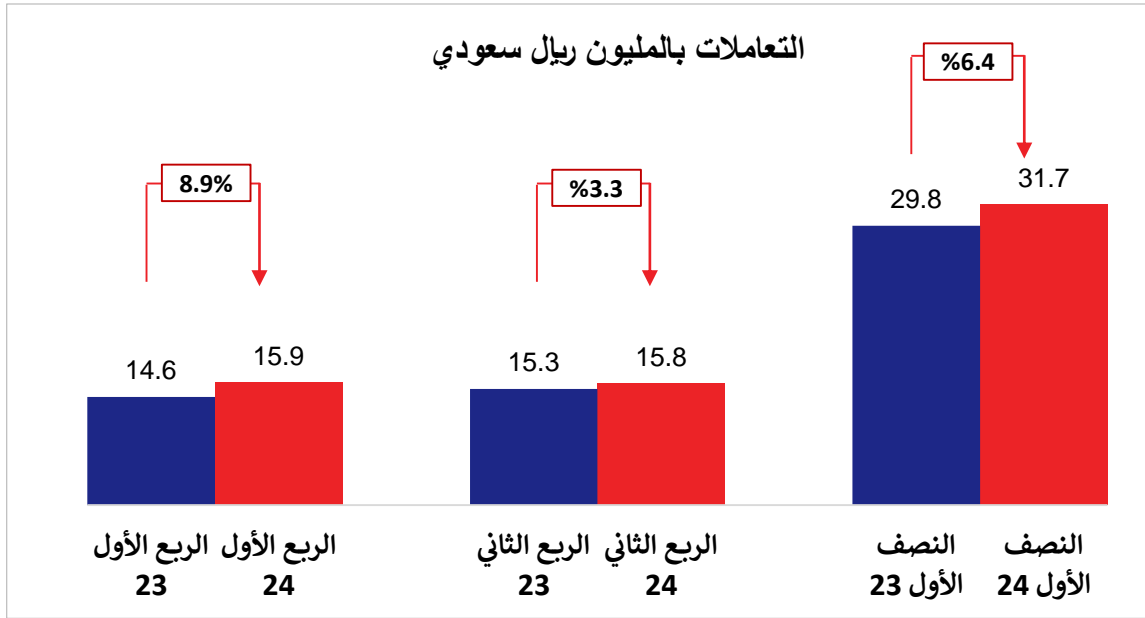
## الإيرادات بحسب الشركة التابعة:

- ساهمت أسواق الدانوب بنسبة 62.4% من إجمالي إيرادات المجموعة، وتلاها أسواق بن داود التي ساهمت بنسبة 31.7% من إجمالي الإيرادات، وبلغت مساهمة شركة مستقبل التجزئة لتقنية المعلومات نسبة 5.9% من إجمالي الإيرادات.

## إيرادات المتاجر الإلكترونية مقابل المتاجر غير الإلكترونية:

- ساهمت مبيعات تجارة التجزئة غير الإلكترونية بنسبة 98.4% من إجمالي الإيرادات في الربع الثاني من السنة المالية 2024 مقابل نسبة 1.6% لمبيعات التجزئة في الفضاء الإلكتروني.

المصدر: معلومات الشركة، (القوائم المالية الأولية) للنصف الأول من السنة المالية 2024

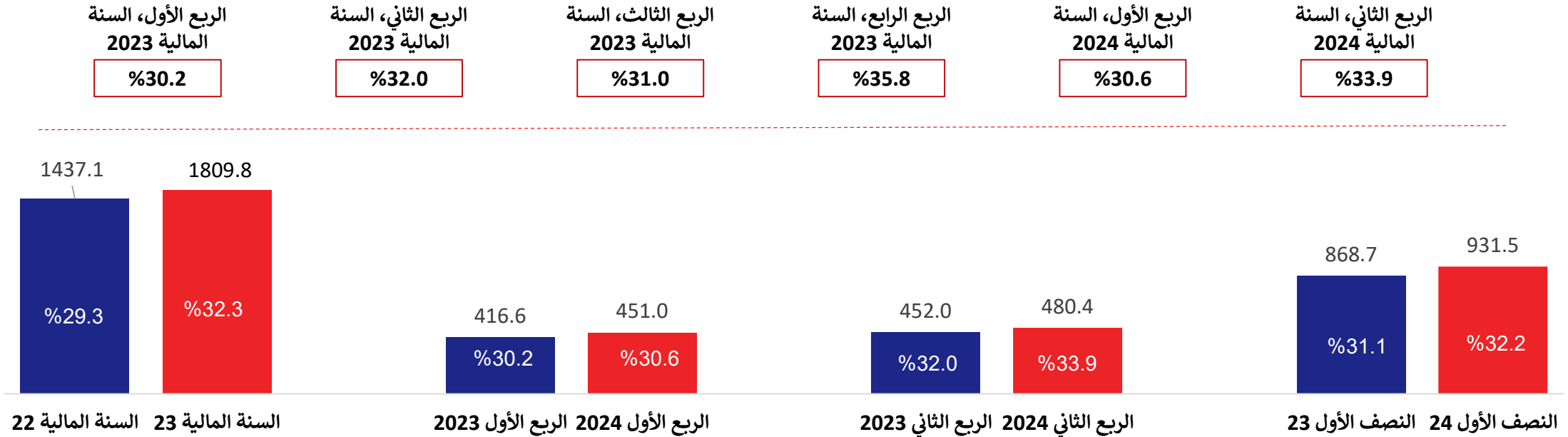


- كان هناك ارتفاع في إجمالي التعاملات في الربع الثاني من السنة المالية 2024 بالمقارنة مع الربع الثاني من السنة المالية 2023. ويعود هذا الارتفاع إلى زيادة مشاركة وتحسين تجربة العملاء والفهم الأفضل لتوجهاتهم من خلال المعلومات التي يتم الحصول عليها من برنامج الولاء.
- زاد إجمالي التعاملات بنسبة 3.3% في الربع الثاني من السنة المالية 2024 بالمقارنة مع الربع الثاني من السنة المالية 2023 وزاد إجمالي التعاملات بنسبة 6.4% في النصف الأول من السنة المالية 2024 بالمقارنة مع النصف الأول من السنة المالية 2023، مما يدل على عودة العملاء باستمرار للتسوق في أسواق الشركة.
- شهد حجم سلة المشتريات زيادة بنسبة 0.2% في النصف الأول من السنة المالية 2024 بالمقارنة مع النصف الأول من السنة المالية 2023



# تقرير العمليات التجارية في النصف الأول من السنة المالية 2024

## هامش إجمالي الربح وإجمالي الربح (مليون ريال سعودي)

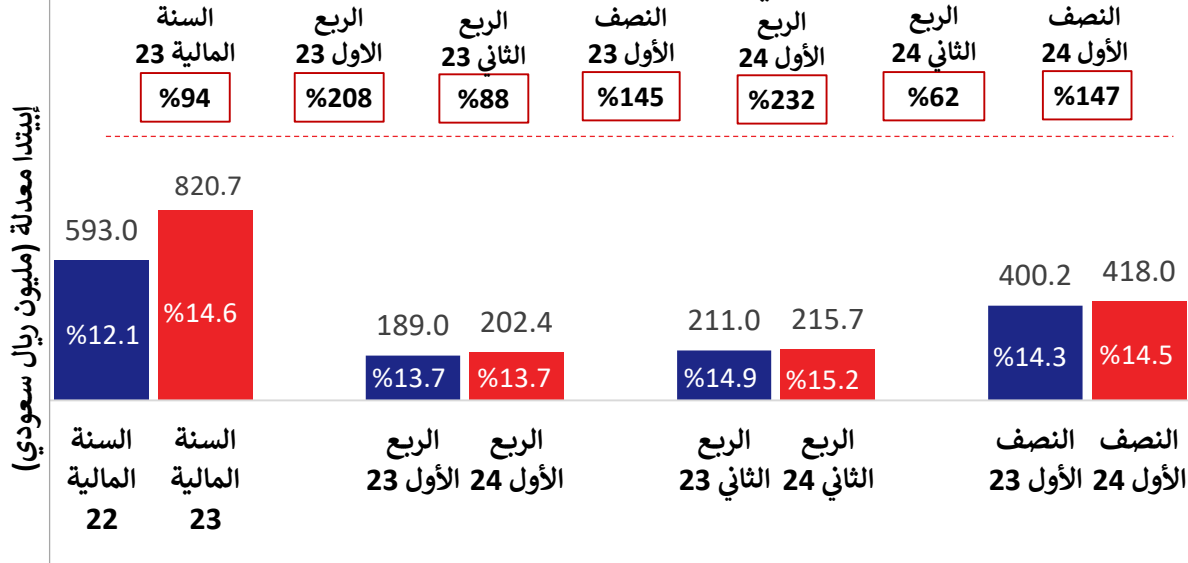


- بلغ إجمالي الربح في الربع الثاني من السنة المالية 2024 ما قيمته 480.4 مليون ريال سعودي، مسجلاً زيادة لافتة بنسبة 6.3% بالمقارنة مع 452.0 مليون ريال سعودي في الربع الثاني من السنة المالية 2023.
- بلغ إجمالي الربح في النصف الأول من السنة المالية 2024 ما قيمته 931.5 مليون ريال سعودي، أو ما نسبته 32.2% من المبيعات، بالمقارنة مع 868.7 مليون ريال سعودي، تمثل نسبة 31.1% من المبيعات، في نفس الفترة من السنة المالية 2023.
- يؤكد هذا الأداء التزامنا بالحفاظ على الهوامش وفقاً للتوجيهات السابقة ذات العلاقة، مدعوماً بتحسين مزيج المنتجات ودعم الموردين.

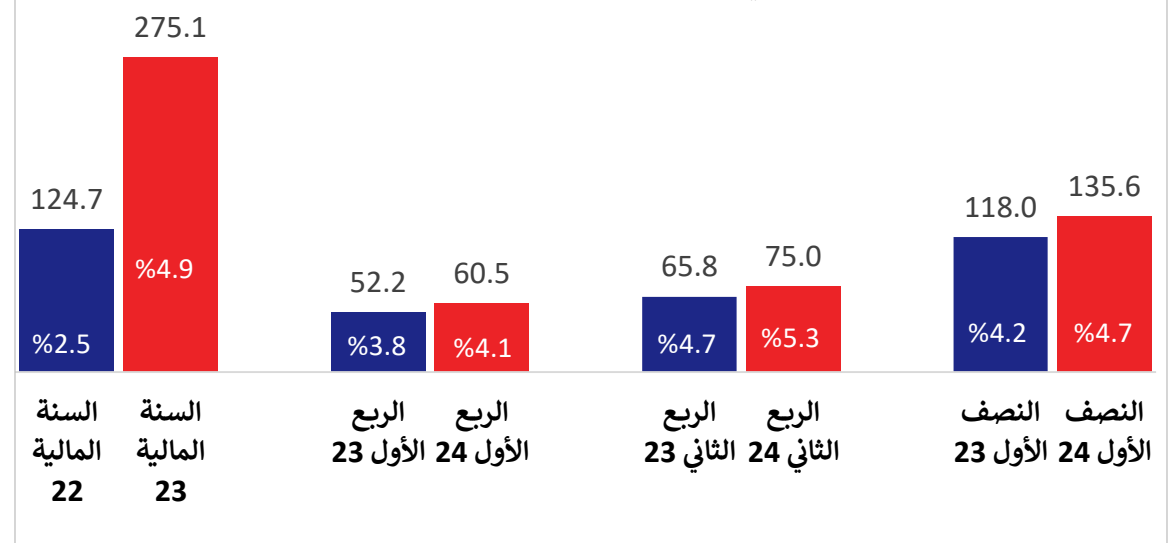
المصدر: معلومات الشركة، (القوائم المالية الأولية) للنصف الأول من السنة المالية 2024 والسنة المالية 2023 والقوائم المالية المدققة للسنة المالية 2023 والسنة المالية 2022

# تقرير العمليات التجارية في النصف الأول من السنة المالية 2024

## التدفق النقدي من العمليات، معدل/ ابيتدا معدلة



## صافي الدخل (مليون ريال سعودي)



• صافي الربح باستثناء التخفيض غير المتكرر في مبالغ الإيجار للسنة المالية 2023

- زادت إبيتدا معدلة بشكل طفيف لتصل إلى 215.7 مليون ريال سعودي في الربع الثاني من السنة المالية 2024 بالمقارنة مع 211.0 مليون ريال سعودي في الربع الثاني من السنة المالية 2023.
- زادت إبيتدا لتصل إلى نسبة 14.5% في النصف الأول من السنة المالية 2024، بالمقارنة بنسبة 14.3% في النصف الأول من السنة المالية 2023.
- بقي التدفق النقدي من العمليات/ إبيتدا معدلة ثابتاً (ة) في النصف الأول من السنة المالية 2024 بالمقارنة مع النصف الأول من السنة المالية 2023.

- ارتفع صافي الربح بنسبة 14.9% ليصل إلى 135.6 مليون ريال سعودي في النصف الأول من السنة المالية 2024، بالمقارنة مع 118.0 مليون ريال سعودي في النصف الأول من السنة المالية 2023، مسجلاً هامش صافي ربح بنسبة 4.7% مقابل نسبة 4.2% في الفترة المماثلة من السنة المالية 2023، وهو يمثل التأثير التراكمي للزيادة التي شهدتها المبيعات وإجمالي الهامش، والتي تأثرت جزئياً بزيادة المصروفات التشغيلية.
- زاد صافي الربح في الربع الثاني من السنة المالية 2024 بنسبة 14% ليصل إلى 75 مليون ريال سعودي، بالمقارنة مع 65.8 مليون ريال سعودي في الربع الثاني من السنة المالية 2023.

# تقرير العمليات التجارية في النصف الأول من السنة المالية 2024

## رأس المال العامل التجاري (مليون ريال سعودي)

### رأس المال العامل التجاري

انخفض رأس المال العامل التجاري بنسبة 51.4% مقارنة بالسنة المالية 2023 وبنسبة 26.4% بالمقارنة مع النصف الأول من السنة المالية 2023، ويعود هذا الانخفاض بصورة رئيسية إلى:

### الذمم المدينة وعمليات السداد

يمكن أن يعود الانخفاض في أرصدة الذمم المدينة خلال النصف الأول من السنة المالية 2024 إلى استرداد بن داود القابضة للذمم المدينة المستحقة على عملائها من الشركات، وبلي ذلك الإجراءات المماثلة المتخذة من قبل الشركات التابعة لشركة مستقبل التجزئة لتقنية المعلومات، إلى جانب تراجع حجم الأعمال مع عملاء المجموعة من الشركات.

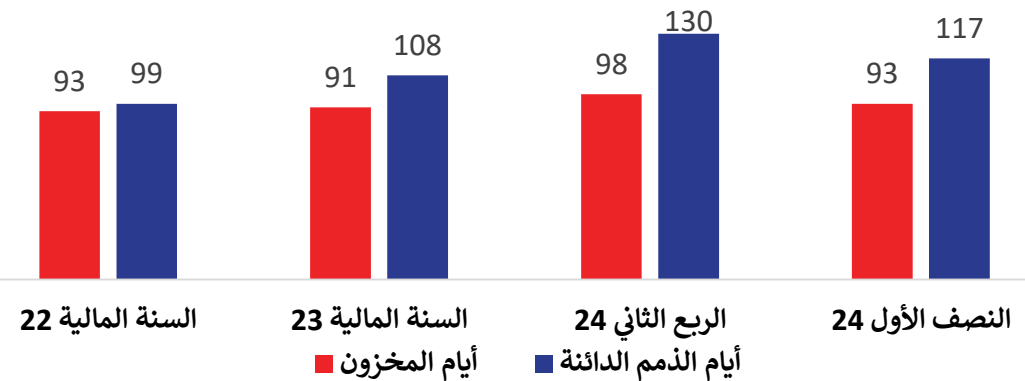
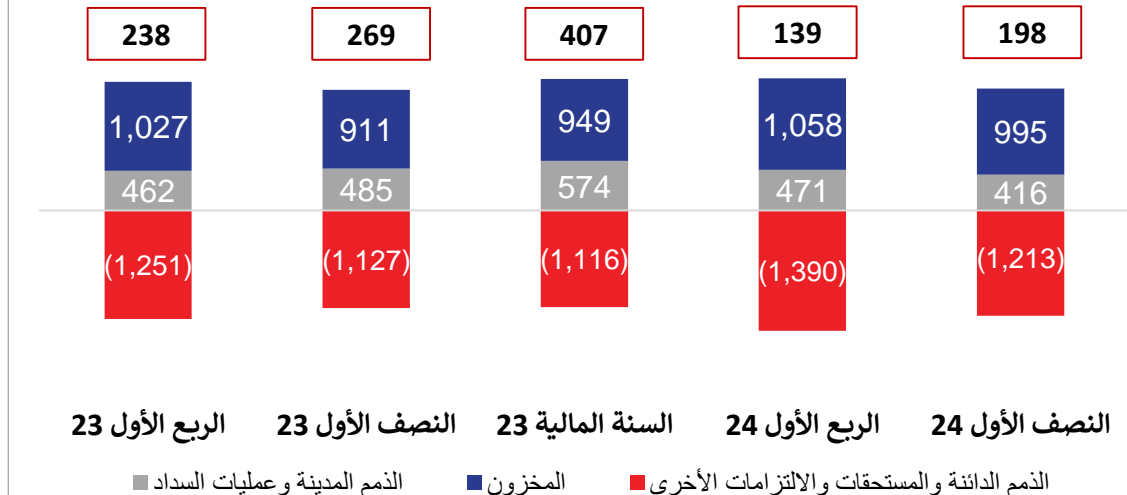
### الذمم الدائنة والمستحقات والالتزامات الأخرى

يعود الارتفاع في الذمم الدائنة إلى زيادة المشتريات لتلبية الطلب المتزايد على السلع والخدمات التي تقدمها الشركة، إلى جانب افتتاح ثلاثة متاجر جديدة في النصف الأول من السنة المالية 2024.

### المخزون

شهد المخزون زيادة بنسبة 9.2% مقارنة بالنصف الأول من السنة المالية 2023، وتعود هذه الزيادة بصورة أساسية إلى زيادة الطلب على السلع والخدمات التي تقدمها الشركة، وافتتاح ثلاثة متاجر جديدة في النصف الأول من السنة المالية 2024، علماً بأنه سيتم افتتاح مزيد من الفروع في النصف الثاني من السنة المالية 2024.

### رأس المال العامل التجاري



المصدر: معلومات الشركة، القوائم المالية للنصف الأول والربع الثاني من السنة المالية 2024  
يعرف رأس المال العامل التجاري بأنه المخزون + الذمم المدينة وعمليات السداد-الذمم الدائنة والمستحقات والالتزامات الأخرى باستثناء الذمم الدائنة للموردين.  
أيام المخزون = متوسط المخزون / تكلفة السلع المباعة \* 365  
أيام الذمم الدائنة = متوسط الذمم الدائنة x عدد الأيام/تكلفة السلع المباعة

**بن داود**  
**DAWOOD**  
HOLDING القابضة



التوقعات المستقبلية ومحفزات النمو

# التوقعات المستقبلية ومحفزات النمو

## الاستثمار في التقنية يمكننا من التفوق وتحقيق نتائج متميزة



### النمو العضوي

- متاجر البيع بالتجزئة
- افتتاح أربعة متاجر جديدة هذا العام، ثم 6-7 متاجر سنويا.
- التركيز على مدينة الرياض والمنطقة الغربية.
- التوسع في قطاع متاجر المواد الغذائية الأساسية.
- تقنية مبيعات التجزئة من خلال شركة مستقبل التجزئة لتقنية المعلومات
- تخطط ليكون للتوسع بشكل كبير في أعمالها في الولايات المتحدة الأمريكية، والمملكة المتحدة، والصين، وآسيا.
- تستهدف شركة التطبيقات الدولية افتتاح متجر مغلق عملاق، من أجل زيادة حصتها في سوق المبيعات الإلكترونية وغير الإلكترونية.
- التوزيع
- تستهدف الشركة استقطاب وكالات دولية من خلال شركة جميرة التجارية، بالاستفادة من شبكة التوزيع التابعة لها في المملكة العربية السعودية.



### زيادة الحصة السوقية

- علي مستوى المنطقة – تقنية مبيعات التجزئة والتوزيع – شركة التطبيقات الدولية
- زيادة الحصة السوقية من خلال طرح مجموعة المنتجات المنافسة.
- تعزيز التنوع في المنتجات بالاستناد إلى برنامج الولاء المعزز بالذكاء الاصطناعي.
- سيؤدي استخدام الحلول التقنية المالية وتحليل البيانات إلى زيادة حجم سلة مشتريات العملاء.
- تعزيز عملية توزيع العلامات التجارية العالمية وزيادة عددها ورفع الحصة السوقية.
- تعزز المتاجر المغلقة العملاقة من الوفاء بمتطلبات العملاء خلال عمليات التسوق الإلكتروني وغير الإلكتروني، مما يؤدي إلى زيادة الحصة السوقية للشركة.
- تقنية مبيعات التجزئة (ايكون)
- تعزيز النمو في السوق من خلال عمليات الاستحواذ وتنوع العملاء الحاليين، وتعزيز مبادرات إدارة الابتكار والمواهب.



### تجربة العملاء

- تقديم عروض وخدمات متميزة وحلول متنوعة.
- وضع استراتيجيات جديدة لمشاركة العملاء الجدد.
- تصميم تجربة التسوق حسب تفضيلات العملاء.
- تعزيز المنافسة من خلال التركيز على الجودة.



### نمو الهامش

- يتضمن ترشيد التكاليف تعديل مساحات المتاجر وتغيير مواقعها بناء على إقبال العملاء.
- برنامج الولاء:
- يقلل تكاليف عمليات الاستحواذ
- يروج للمنتجات التي تتضمن هامش ربح أعلى.
- يعزز قيم التعاملات، ويقلل من إجمالي المصروفات الترويجية
- تحسنت الكفاءة التشغيلية من خلال أتمتة العمليات.



### التدفق النقدي القوي والنمو غير العضوي

- زاد التدفق النقدي التشغيلي للشركة نتيجة تعزيز كفاءة رأس المال العامل، وزيادة حجم الأعمال
- الرصيد النقدي القوي يعزز من مكانة وقدرة الشركة على استكشاف فرص عمل جديدة، بما في ذلك تمويل الاستحواذ على شركة جميرة التجارية بعد النصف الأول من السنة المالية 2024.
- نوجه جهودنا الاستثمارية نحو القطاعات التالية:
- التوزيع، التقنية المالية، والحلول القائمة على تحليل البيانات.

  
**بن داوود**  
**DAWOOD**  
HOLDING القابضة

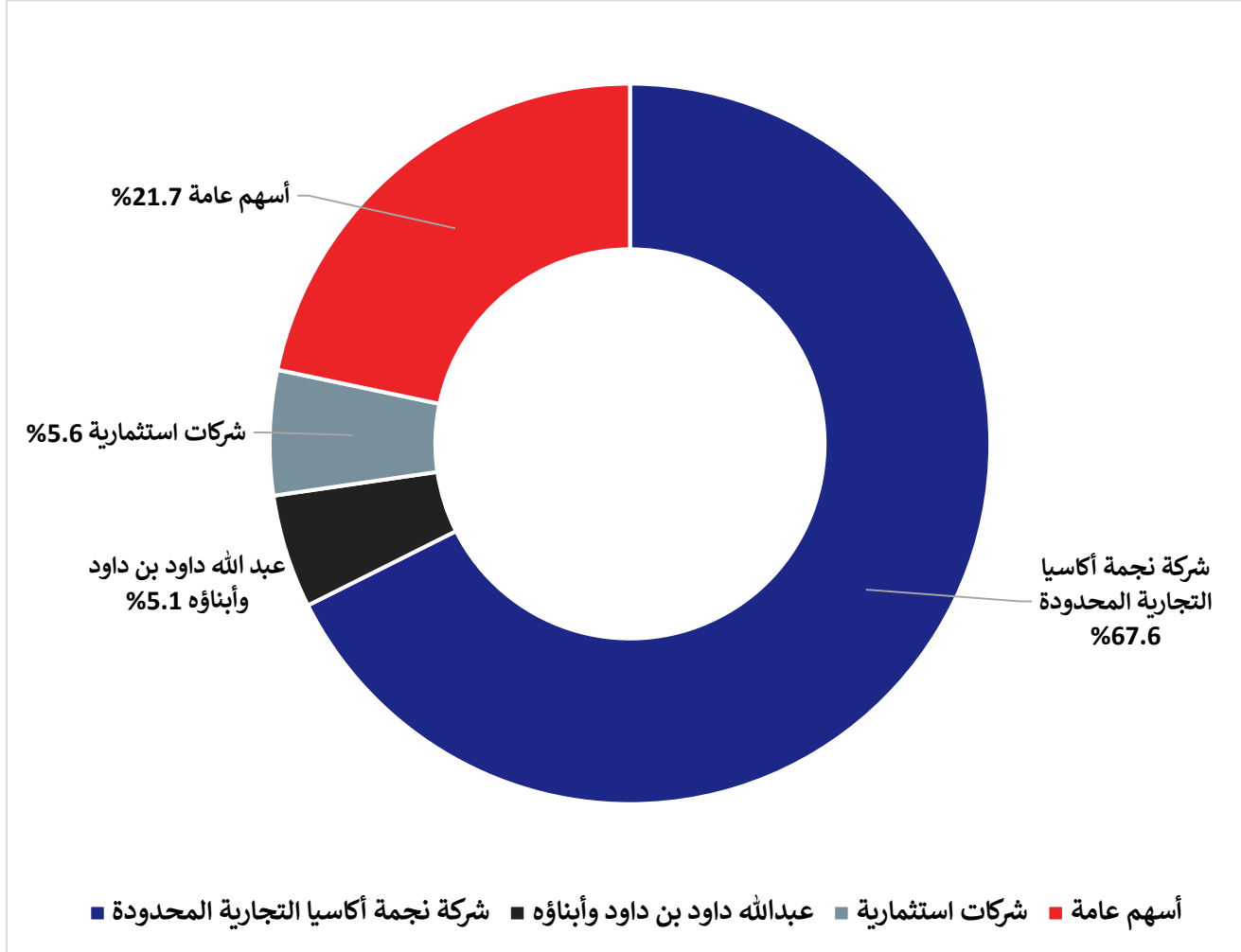
ملحق

## الإنجازات الرئيسية

- ❖ زيادة المبيعات في متاجر الشركة بكافة فئاتها
- ❖ هامش مستدام
- ❖ الضبط الصارم للتكلفة
- ❖ المركز المالي الجيد

### موجز الربح والخسارة

	الربع الثاني 2023	الربع الثاني 2024	على اساس سنوي
المبيعات	1,411.6	1,417.8	+%0.4
إجمالي الربح	452.0	480.4	+%6.3
نسبة إجمالي الهامش	32.0	33.9	+190 نقطة أساس
مصروفات البيع والمصروفات العمومية والإدارية	364.3	381.5	%4.7
إبتدا معدلة	211.0	215.7	%2.2
نسبة إبتدا معدلة	14.9	15.2	30 نقطة أساس
صافي الدخل	65.8	75.0	%14.0
نسبة صافي الدخل	4.7	5.3	+61 نقطة أساس





# شكرا لكم

المقر الرئيسي لشركة بن داود القاضة، في المملكة العربية  
السعودية

طريق المدينة المنورة، النعيم، جدة، 21530



ص ب 51190، جدة - 21543

+966 12 605 3557

استفسارات المستثمرين

حسن جافيد (مديرة علاقات المستثمرين)

→ [hassan.javaid@danube.com](mailto:hassan.javaid@danube.com)